

ندای تولید

Neday.eTolid

Quarterly Magazine

AMEDAL

بهار و تابستان ۱۴۰۱

نشریه اختصاصی صنعت  
تجهیزات پزشکی،  
فدانش پزشکی و آزمایشگاهی



درمان و صنعت در یک کالبد

افتتاح دفتر صنایع  
تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی  
وزارت صمت

### تخفیف ویژه هلدینگ به بان فارمد لوتوس

۲۰ درصد تخفیف	۰۲۱-۶۵۰۱۲۰۰۳	فروش سازمان‌ها و شرکت‌های عضو انجمن
۱۵ درصد تخفیف	۰۲۱-۶۵۰۱۲۰۰۳	فروش سازمان‌ها و شرکت‌ها
۱۰ درصد با کد تخفیف AMEDAL	www.darukade.com	فروش اینترنتی

# STOP VIRUS



پیش‌تازگی و سرآمدی در عرصه مدیریت میکروارگانیسم‌ها  
EXCELLENCE AND PIONEER IN THE FIELD OF  
MICROORGANISM MANAGEMENT

BEHBAN\_SHIMI 021 - 66581294-5

# HICIDE®

## ویروگارد

محلول آنتی‌سپتیک  
مخصوص دست



### تخفیف ویژه هلدینگ به بان فارمد لوتوس

۱۵ درصد تخفیف	۰۲۱-۶۵۰۱۲۰۰۳	فروش سازمان‌ها و شرکت‌ها
۱۰ درصد با کد تخفیف AMEDAL	www.darukade.com	فروش اینترنتی

#### ترکیبات:

اتانول ۷۵٪، دی‌دسیل دی‌متیل آمونیوم کلراید، آلانتوئین، پلی‌اتیلن گلیکول، پروپیلن گلیکول، گلیسرین، اسانس، رنگ و آب دیونیزه

#### طیف اثر میکروبی:

طیف وسیعی از میکروارگانیسم‌ها مانند باکتری‌های گرم و مثبت و گرم منفی، مایو باکتریوم‌ها، ویروس‌ها و قارچ‌ها



#### بسته بندی: ۵۰ سی سی



به بان شیمی  
شرکت دارویی

تولید شده در شرکت دارویی به بان شیمی  
بناباه سفارش شرکت داروفاژ مد لوتوس

نشانی دفتر مرکزی: تهران، خیابان آزادی، روبروی دانشکده دامپزشکی، ساختمان کاوم بلوک B، طبقه ۱۲، واحد ۱۱۳  
کدپستی: ۱۳۱۳۱۵۵۷۷ - تلفن: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۲۹۴ - فکس: ۰۲۱-۶۶۵۸۱۳۵۴  
www.behban.com - info@behban.com www.danapharmed.com



پل ایده آل تجهیز

## سانتریفوژهای پل ایده آل تجهیز

کیفیت و نوآوری رمز ماندگاریست

PIT 140 7,000 rpm



NEW

PIT 320

15,000 rpm



Premium

20,000 rpm



دائرنیان



اخذ گواهینامه CE از اتحادیه اروپا



www.medpit.com

@poleideal

دفتر فروش: ۹-۸۸۵۴۵۹۲۲ (۰۲۱)

۰۹۱۲۳۳۴۰۱۹۷

@poleideal

دفتر مرکزی: ۳-۸۸۹۹۴۴۸۲ (۰۲۱)

info@medpit.com

قلب، کاردیولوژی، ارولوژی، آنکولوژی، جراحی عمومی

www.goharshafa.com

info@goharshafa.com

دفتر مرکزی:  
تهران، گیشا، بین خیابان ۲۵ و ۲۷، بلاک ۲۲۸، طبقه ۳، واحد ۹  
تلفکس: ۰۷۰ ۴۸ ۶۰ ۸۸ - کد پستی: ۱۴۴۷۸۹۲۵۲۹

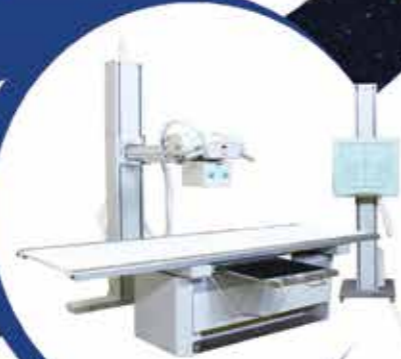
گوهرشفا  
تولید ملزومات پزشکی

**INFINTT  
ENTERPRISE IMAGING  
UNIVERSE**

Centralized data storage & management  
Free flow of all image data across all specialties  
Multidisciplinary (MDT) collaboration  
Big data analytics & AI



**SHIMADZU**  
Since 1875



**دستگاه ساخت ایران مدل  
Shima RAD DF**



**کیت ارتقا رادیولوژی موبایل  
تولید شرکت شیمارنو**



**خدمات جامع پس از فروش شامل:**

◆ سرویس و نگهداری دستگاه‌های شیمادزو

◆ ارتقا دستگاه‌های آنالوگ به دیجیتال

◆ خدمات فنی ثالث



آدرس: تهران، خیابان قائم مقام فراهانی، شماره ۳۱، کدپستی: ۱۵۸۹۹-۴۳۶۷۱، صندوق پستی: ۱۴۱۶-۱۵۸۷۵

تلفن: ۸۸۳۱۴۱۵۶ - ۸۸۴۱۰۳۷ - ۸۸۸۲۵۴۴۲، شماره: ۸۸۸۲۵۴۴۲، ایمیل: info@shimaparto.com، وبسایت: www.shimaparto.com



- تولید مواد اولیه پلیمری وی سی پزشکی
- تولید قطعات پلاستیکی تزریقی با استفاده از مدرن ترین دستگاه های تزریق
- ساخت انواع قالب های پلاستیک
- ارائه خدمات تزریق پلاستیک

**PHARMED  
PLAST**  
FOUYAN

[www.pharmedplast.com](http://www.pharmedplast.com)



ICD GROUP



صنعتگر نمونه، صادرکننده نمونه و  
واحد نمونه استاندارد

3000 TGLT



3000 TGLI

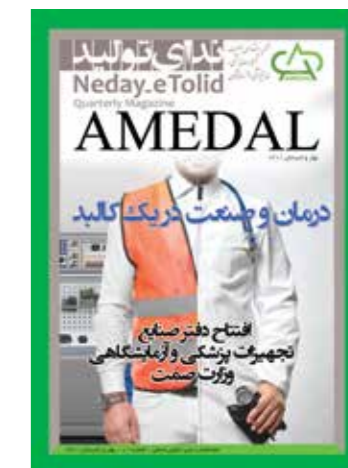


3000 TGL



تهران، خیابان آزادی، ساختمان برجساز،  
بلوک A، طبقه ۱۳، واحد ۶۱  
تلفن: +۹۸۲۱-۶۶۹۱۹۱۱۰-۱۲  
+۹۸۲۱-۶۶۹۲۴۸۸۷  
+۹۸۲۱-۶۶۹۱۱۳۲۱  
فکس: +۹۸۲۱-۶۶۴۲۲۹۱۲

www.melorin.com  
info@melorin.com



بهار و تابستان ۱۴۰۱

ندای تولید  
Neday.eTolid  
Quarterly Magazine

### فهرست مطالب

۱۱	سخن سر دبیر
۱۲	سخن رئیس هیئت مدیره
۱۳	سخن دبیر
۱۴	سخن نایب رئیس
۱۵	نقش راهبردی دفتر منابع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت
۱۸	مصاحبه اختصاصی فنامه ندای تولید با مدیر کل دفتر منابع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صنعت معدن و تجارت
۲۲	نشست خبری با حضور تشکل های سیاستگذار در برگزاری نمایشگاه بین المللی ایران هلث ۲۳
۲۴	افتتاحیه نمایشگاه بین المللی ایران هلث ۲۳
۲۷	رونمایی از دستاورد های دانش بنیان توسط مسئولین کشوری در محل پایون هم اندیشی تشکلهای
۲۸	هیئت تجاری روسیه - برگزاری کارگاههای آموزشی
۲۹	گزارش تصویری نشست صمیمانه مسئولین کشوری در پایون هم اندیشی
۳۰	گزارش برگزاری مجمع عمومی و فوق العاده انجمن
۳۲	مصاحبه با شرکت همکاران سیستم
۳۳	اخبار انجمن
۳۴	تازه های تکنولوژی
۳۶	صنعت دانش محور تولید بیکربنات سدیم دارویی (گرید دیالیز) و نقش آن در اقتصاد دانش بنیان
۳۸	ممیزی با رویکرد ارزش افزوده و با رعایت چرخه PDCA
۴۷	Healthcare Market Insights in East Africa



## سخن سردبیر



## توجه به وظایف ذاتی سازمان ها

همانگونه که شرح وظایف واحدهای مختلف در یک واحد فعال اقتصادی، جهت عملکرد بهینه و ایجاد شفافیت و پرهیز از سردرگمی اهمیت دارد، توجه به وظایف ذاتی سازمان ها نیز در جهت ایجاد شفافیت و جلوگیری از سردرگمی تولیدکنندگان در سازمان های مختلف دولتی ضرورت دارد. در همین راستا، توجه به موارد ذیل را که به اختصار اشاره شده است در راستای توجه به وظایف ذاتی سازمان ها بسیار ضروری می دانیم.

- بازنگری در وظایف ذاتی سازمان ها
- ایجاد انطباق بین وظایف ذاتی و عملکرد فعلی هر سازمان
- شناسایی گلوگاه هایی که ایجاد مشکل و کندی فرآیندها را باعث شده است.
- نیاز به پنجره واحد جهت انجام امور فعالین اقتصادی در هر سازمان منطبق با وظایف ذاتی و قانونی هر سازمان
- ایجاد زیرساخت برای وظایف ذاتی هر سازمان در سازمان مربوطه (به جای تفویض سازمان دولتی به سازمان دولتی دیگر)
- بررسی و بازبینی قواعد برون سپاری امور و تقسیم بندی امور ذاتی که قابلیت برون سپاری دارد و مکانیزم نظارت بر آن
- ....

ضمن تاکید مجدد به ضرورت توجه سیاستگذاران به مقوله توجه به وظایف ذاتی سازمان ها، این انجمن نیز آمادگی همراهی در جهت بازبینی و کمک به نظام مندی امور فوق در حوزه تجهیزات پزشکی را دارد.



فصلنامه رسمی  
انجمن صنفی تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات  
پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی

بهار و تابستان ۱۴۰۱ - شماره ۱۱ - تیراژ ۸۰۰ نسخه

## AMEDAL

مقاله ها و تحلیل های اشخاص و کارشناسان به معنای دیدگاه و نظرات ندای تولید نیست. هرگونه بهره برداری و استفاده از مطالب این فصلنامه تنها با ذکر منبع بلامانع می باشد.

صاحب امتیاز: انجمن صنفی تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی  
مدیر مسئول: مهندس هوشنگ کبریانی

شورای سیاست گذاری: دکتر مجید روحی، دکتر جلیل سعیدلو، مهندس مریم قاسمی، مهندس محمد رضا ضیائی، مهندس امین ساکی، دکتر نوذر مرتضوی، مهندس عبدالله مستعلی پور، مهندس خسرو حیدری، دکتر سید حسن اطیابی، مهندس الهه یزدانی، مهندس سید محمود مفیدی شمیرانی، مهندس مصطفی ریاحی  
سردبیر: مهندس مریم قاسمی

مدیر روابط عمومی: سرهنگ ناصر ضیائی

اعضا: تحریریه: پریا کریم زاده، میلاد ابراهیمی، حبیب دهش  
تحریریه مهمان: دکتر یوسف عالم مرتضوی، دکتر امیر علی بها

مدیریت هنری و صفحه آرایی: کانون تبلیغاتی طراحان مبنا  
تلفن: ۰۹۰۲۹۰۲۹۴۱۰

سازمان آگهی ها: پریا کریم زاده، کمال قادرمرزی

پشتیبانی و تدارکات: مجید اقوامی  
چاپ و صحافی: چاپخانه یزدا

آدرس فصلنامه: یوسف آباد، خیابان ۶۴ شرقی، پلاک ۱۰/۱، طبقه چهارم، واحد ۱۲  
تلفن تحریریه: ۸۸۰۵۱۳۹۷-۸





در خرداد ماه سال جاری، در حالی نمایشگاه بین المللی ایران هلث برگزار شده است که به لطف پروردگار بر بحران کرونا فائق آمده ایم و این امر را مدیون مدافعین سلامت و شرکت های تولیدکننده و تامین کننده تجهیزات و ملزومات پزشکی می باشیم. شرکت هایی که در روزهای سخت تمام تلاش خود را به کار گرفتند تا آرامش و امنیت سلامت جامعه را تامین نمایند.

امروزه حجم بازار تجهیزات پزشکی در کشور و سهم تولیدات داخل از این بازار، نشان دهنده اهمیت بالا و ضرورت توجه بیشتر به این صنعت است. با توجه به اهمیت این موضوع، ضروری است فعالین این حوزه، پیوسته در پی ارتقای دانش فنی خود بوده تا با استفاده از تکنولوژی های به روز، سطح کیفیت تولیدات خود را بالا ببرند.

با توجه به نگاه ویژه مقام معظم رهبری به شرکت های دانش بنیان، لازم است بستر مناسبی برای فعالیت این شرکت ها فراهم گردد تا دسترسی بهتری به بازار های داخلی و خارجی داشته باشند. در بیست و سومین نمایشگاه بین المللی ایران هلث نیز تعداد قابل توجهی از شرکت های دانش بنیان فعال در حوزه تجهیزات و ملزومات پزشکی شرکت داشته اند و برنامه ریزی های حمایتی مناسبی جهت حضور این شرکت ها در نمایشگاه در نظر گرفته شده بود.

قطعا برگزاری نمایشگاه ایران هلث عرصه ی بسیار مناسبی برای شرکت های فعال در حوزه تجهیزات و ملزومات پزشکی می باشد تا جدیدترین دستاوردهای خود را ارائه کنند. آگاهی هر چه بیشتر متولیان و ارائه دهندگان خدمات سلامت کشور از دستاوردها، تکنولوژی ها و پیشرفت های این حوزه نه تنها باعث اعتلای امنیت سلامت جامعه خواهد شد بلکه تاثیر چشمگیری در پویایی صنعت تجهیزات و ملزومات پزشکی کشور دارد.

امید است با تقویت تمرکز در بزرگترین نمایشگاه بین المللی حوزه سلامت، ایران هلث، شاهد رشد بیش از پیش این صنعت و به تبع آن بالا رفتن امنیت سلامت جامعه باشیم.



یکی از مهمترین زیرساخت ها برای حمایت از تولید ملی، این است که دستگاه های اجرایی بلوغ فعالان اقتصادی و تشکل های تخصصی را باور کنند و بر عطش خود نسبت به تصدی گری غلبه کنند و این موضوع در رابطه با حوزه تجهیزات پزشکی از اهمیت بسزایی برخوردار است. این موضوع ریشه در این واقعیت دارد که تجربه های ارزشمند و گرانقدری در تشکل های تخصصی در طول چند دهه اخیر و خصوصا در دوره تشدید تحریم ها گردآوری شده است و فعالان اقتصادی در این مدت با انواع و اقسام بلایا و گرفتاری ها رو در رو شده و با تدبیر از آنها عبور کرده اند و بهتر است دولتمردان، به مانند همه کشورهای که در مسیر توسعه گام بر می دارند، از این ظرفیت بی نظیر به درستی بهره برداری کنند.

تدبیر شایسته در مواجهه با بسیاری از مشکلات و پیچ و خم های اداری و دیوانسالاری های فربه که انرژی فعالان اقتصادی و مجموعه های دانش بنیان را اتلاف می کند، رجوع به همین یک اصل بدیهی است که دولت باید امور غیرحاکمیتی خود را به تشکل های مربوطه واگذار کند و به این صورت نقش نظارتی و سیاستگذاری خود را تقویت کند. بنابراین اگر دولتمردان، واقعا به دنبال حمایت از تولید داخل هستند، بهتر است به جای ارائه آدرس های پراکنده، به یکی از آزموده شده ترین اصول مدیریت یعنی برون سپاری و واگذاری تصدی گری، روی بیاورند.

البته برون سپاری هم اصول و قواعد خاص خود را دارد و تجربه های بزرگی در دنیای مدرن در این رابطه وجود دارد که با بهره گیری از آن ها باید مسیر برون سپاری طی شود و گرنه برون سپاری، خود تبدیل به یک چرخه تشدید کننده دیوانسالاری و مقررات آفرینی می شود که وضعیت را از قبل هم ناکارآمد تر می سازد.

یکی از مهمترین ملاحظات در این رابطه آن است که رویه های برون سپاری باید مبتنی بر عدالت محوری باشد و به تعادل بخشی به بازار و توازن در میان فعالان اقتصادی منجر شود، نه اینکه خود بر دامنه بی عدالتی، انحصار و سوگیری ها بیافزاید.

دومین ملاحظه آن است که باید زیرساخت های لازم برای برون سپاری از سوی دولت تدارک دیده شود، نه اینکه منجر به دوباره کاری ها و موازی کاری ها شده و فعالان اقتصادی از چاله به چاه بی افکنند.

سومین ملاحظه، آن است که باید در راستای وظایف و مأموریت های ذاتی سازمان میدا باشد. متاسفانه شرایطی را شاهد هستیم که سازمان ها برای اینکه ضریب دامنه نفوذ خود را افزایش دهند، در تلاش روزافزون برای گسترش حیطه و قلمرو خود هستند. ملاحظه بسیار مهمی که در فرآیند برونسپاری باید توجه شود آن است که سازمان ها در چهارچوب وظایف و مأموریت ذاتی خودشان فعالیت کنند. در نهایت اینکه برونسپاری باید همراه با اخذ بازخوردهای مستمر از ذینفعان باشد تا موجب افزایش کارآمدی و کاهش نواقص شود.

## نقش راهبردی دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت

راه اندازی و تفکیک دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی در ذیل معاونت صنایع ماشین آلات و تجهیزات وزارت صمت، گامی مثبت در مسیر حمایت از تولید ملی و مانع زدایی است و امیدواریم که این تدبیر در کنار سایر تغییرات بتواند تبدیل به یک نقطه عطف در صنعت تجهیزات پزشکی شده و موجب توسعه، ارتقا و شتاب دهی صنعت سلامت کشور شود.

اداره کل صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی با شناسایی اولویت‌های فناوری و تولیدی موردنیاز کشور در حوزه صنایع تجهیزات و ملزومات پزشکی و با ظرفیت‌سنجی توانمندی صنایع تولیدی و دانش‌بنیان و استفاده از نظرات صاحب‌نظران، در صدد است که نقشه راه این صنعت استراتژیک را تدوین کند.

صنایع تجهیزات پزشکی یکی از صنایع استراتژیک در کشور بوده که به‌طور مستقیم با سلامت و کیفیت زندگی مردم در ارتباط است. با توجه به تشکیل این دفتر بر آن شدیم تا در پرونده ویژه این شماره از فصلنامه ندای تولید، با موضوع ضرورت تشکیل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت و انتظارات تولیدکنندگان از این دفتر به سراغ اعضای انجمن برویم.



ندای تولید

دکتر تقی پور

مدیر عامل شرکت  
مد فناوریان پارس

ندای تولید

مهندس مجید عرب

عضو هیئت مدیره شرکت  
مهران طب شیراز

ندای تولید

مهندس بابک غلامین

رئیس هیئت مدیره  
شرکت توسن تجهیز

ندای تولید

دکتر جواد نوری

مدیر عامل شرکت  
مدد بخش



دکتر جلیل سعیدلو، نایب رئیس هیئت مدیره

در میان همه مشکلات ریز و درشت صنعت تجهیزات پزشکی کشورمان که واقعا تاب و توان عموم فعالان اقتصادی این حوزه را به شکل کاملا محسوسی کاسته، خرداد ماه امسال شاهد برگزاری نمایشگاه ایران هلت بودیم.

نمایشگاهی که به جرات می‌توان ادعا کرد که بزرگترین رویداد در حوزه تجهیزات پزشکی کشورمان و محلی برای عرضه دستاوردهای شرکت‌های کوچک و بزرگ در این حوزه است. شرکت‌هایی که با هزار امید و با ترسیم چشم اندازهای استراتژیک، تلاش می‌کنند نیازهای حوزه بهداشت و درمان را تامین کنند.

گفتنی است نمایشگاه امسال، پس از دو سال وقفه ای که مقابله با بیماری کرونا بر صنعت نمایشگاهی تحمیل کرد، برگزار شد و از این بابت طبیعی بود که از استقبال چشم‌گیری برخوردار شود. اما نکته بسیار مهم در این میان، حضور شرکت‌های دانش‌بنیان بود. شرکت‌هایی که مبتنی بر دانش، نبوغ، خلاقیت و تلاش جوانان ایرانی شکل گرفته و چشم‌آمد به سیاست‌های دولت دارد.

همه می‌دانیم که صنعت تجهیزات پزشکی نقش بسزایی در ایجاد اشتغال در کشور دارد، خصوصا اینکه بسیاری از فعالان این صنعت، دارای تحصیلات دانشگاهی هستند. اما اینکه بخش قابل توجهی از جوانان به سمت فعالیت‌های دانش‌بنیان در این صنعت سوق پیدا کرده‌اند، موضوعی است که واقعا مایه مباهات و افتخار است و از این زاویه دید، می‌تواند بهتر و درست تر، اهمیت این صنعت را به نمایش بگذارد.

گسترش تعاملات درون صنفی و توسعه مراودات تجاری، یکی از نکاتی بود که به صورت محسوس در نمایشگاه ایران هلت مشاهده شد و این حجم از دید و بازدید‌ها و شکل‌گیری روابط اقتصادی و تجاری، خصوصا بعد از دوره کرونا می‌تواند هم به توسعه شرکت‌های دانش‌بنیان و هم به فراهم آوردن زیرساخت‌های لازم برای صادرات و ارزآوری کمک کند.

بدیهی است دست اندرکاران و سیاستگذاران در این نمایشگاه به راحتی می‌توانند به شناسایی پتانسیل‌ها و ظرفیت‌های فعالان اقتصادی پرداخته و با دغدغه‌ها و معضلات تولیدکنندگان از نزدیک آگاه شوند. ای‌کاش در پس همه این رفت و آمدها و تحسین و تمجیدهای مسئولان، شاهد معماری راهبردی درستی برای حوزه تجهیزات پزشکی باشیم.

بی‌شک راه بسیار طولانی برای توسعه صنعت تجهیزات پزشکی کشورمان در پیش رو قرار داد ولی پتانسیل‌های عظیم کشورمان در این حوزه سبب می‌شود که در طی کردن این مسیر جدی‌تر باشیم و هرچه زودتر نسبت به معماری راهبردی این صنعت بازنگری کنیم. اساس ماجرا آن است که همه کنش‌ها و واکنش‌ها باید به گونه‌ای شکل بگیرد که مبتنی بر یک معماری راهبردی درست و توسعه‌گرا انجام شود.

این معماری راهبردی باید منجر به ارتقای شان و منزلت این صنعت شده، دولت و سیاستگذاران را در مسیر کاهش آزمون و خطاها پیش‌ببرد، به توسعه سرمایه‌انسانی و سرمایه‌گذاری بخش خصوصی کمک کند و ما را به زنجیره تولید ارزش افزوده جهانی متصل سازد.



**دکتر جواد نوایی، مدیر عامل شرکت سمد بخش،** فعال در زمینه تولید کالاهای پلیمری و مصرفی در خصوص نقش راهبردی دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت گفت:

با توجه به اینکه جهان پیرامون ما پیوسته در حال دگرگونی است. وضعیت جوامع، شهرها، سازمان ها، خانواده ها و افراد همه در حال تغییر است. دغدغه اصلی مدیران هوشمند در همه مجموعه های انسانی، درک علل تغییر و تحول مجموعه ها و کنترل و هدایت آن تغییرات در جهت مطلوب است. مدیران جوامع علاقه مندند که جوامع آنها به سمت توسعه پایدار و رشد متوازن حرکت کنند.

موفقیت در شکل دهی تغییر و تحولات آن مستلزم درک علل تغییر و تحول در گذشته و شناخت ساختارها و روابط ایجادکننده تحولات آینده است.در این راستا فرمایشات مقام معظم رهبری در سال تولید، دانش بنیان و اشتغال آفرینی و تاکید وزیر محترم وزارت صنعت و معدن و تجارت با تقویت عوامل موثر این بخش و استفاده بهینه از ظرفیت ها و امکانات کشور چه از نظر منابع انسانی کم نظیر و وجود پتروشیمی ها با تولیدات متنوع پلیمری و وجود صنعتگران و تولیدکننده ها، تجهیزات و ماشین آلات مورد نیازاین صنعت در خیلی از موارد، و استاندارد های هر گروه کالای اقلام مصرفی و تجهیزاتی و برخورداری از کیفیت مطلوب، تولیدات این امر را موجب شده، اداره کل مستقل تولید نیز در صنعت پزشکی که در حال گسترش است، تاسیس گردد.

با عنایت به اینکه ساختار سازمانی وزارت صمت تولید و هدایت تولید است و صدور پروانه بهره برداری بعنوان مجوز و شناسنامه تولید به عهده این وزارت خانه است، می تواند قوانین و مقررات تنظیمی در این وزارت خانه در راستای تولید تجهیزات و ملزومات پزشکی و آزمایشگاهی بهتر و کارآمدتر باشد و با اجراء الزامات هر کارگروه تولیدی و با همکاری سازمان استاندارد کشور و موارد برون سپاری شده اعم از اعتبار سنجی و آزمون های مربوطه (پلیمری و تجهیزاتی) در نهایت منجر به پروانه ساخت گردد و از این رویکرد انتظارات اجمالی تولیدکنندگان این صنعت: واردات کالاهای تولیدی داخل کشوربه معنای واقعی کنترل گردد. از وزارت صمت عدم ساخت دریافت گردد و رقابت سالم بین واردات و تولید مدیریت شود. منابع مالی تولیدکننده در زمان مقرر پرداخت شود و حمایت مالی و مالیاتی شوند. فراموش نشود. بسیاری از تولیدات امروزی زیرساخت تولیدات دانش بنیان نیز هستند که خود روزی دانش بنیان بودند.

از واردات بصورت **OB**ی و **CKD** و **SKD** و بخصوص در کالای مصرفی پلیمری جدا جلوگیری گردد. برای عمق ساخت ارزیابی و ارزش گذاری شده و در جهت توسعه چنین واحدهایی حمایتهای لازم صورت پذیرد، تا ضمن خود کفایی صادرات آنها نیز فراهم گردد.

لازم به ذکر است حدود هشتاد درصد کالاهای مصرفی پلیمری از نظر دانش فنی، ماشین آلات و مواد اولیه در کشور قابل تولید است. برای تولید ست سرم مصرفی کشور ازصفر تا صد حدود هزار نفر می تواند مشغول بکارشوند.

در تدوین دستورالعمل ها و بخش نامه ها و قوانین و مقررات در این صنعت از وجود کارگروه های انجمن تولید کنندگان و ... اشخاص خبره و صاحب نظر و از اساتید محترم دانشگاهی در رشته های مختلف و با تفکر سیستمی استفاده گردد. قوانین و مقررات کمی و غیر منعطف که سالها بر صنعت حاکم است و دست و بال مدیران و صاحب نظران را بسته است، برچیده شود. کارشناس محوری به فرایند محوری و به ضوابط آسان و ساده و چابک تبدیل گردد.

در حال حاضر تولیدکنندگان این صنعت کاملاً در زمان و محیط عدم قطعیت به تولید مشغول هستند و روزگار سختی را از نظر منابع مالی و تامین مواد اولیه و غیره در زنجیره تامین با دیرکرد برگشت منابع مالی حاصل از فروش خود حداقل یکساله تلاش می کنند که باید به جدّ مورد توجه قرار گیرد و به ویژه اینکه این نوع تولیدات تخصصی و بخصوص مصرفی که حجم بیشتر آنها در مراکز درمانی دولتی مصرف می گردد. دستورالعمل های جدیدی با تغییر و تحول مناسب روز وضع گردد، که چانه زنی را مراکز درمانی کاملاً به نفع خود از تولیدکننده مصادره و سلب نمایند.(قیمت و زمان پرداخت)

ما تولیدکنندگان امیدواریم مدیران و صاحب منصبان این صنعت، خود را در مرحله اول یک تولید کننده و کارآفرین حس کنند تا مدیر اجرایی. در این صورت است که دست به دست و در کنار هم صنعت پزشکی به شکوفایی و توسعه پایدار خواهد رسید و یک بازوی قوی و منسجم در زنجیره تامین تجهیزات و ملزومات پزشکی کشور خواهد شد و این همان اقتصاد مقاومتی است.



**مهندس مجید عرب عضو هیئت مدیره شرکت مهران طب شیراز** فعال در زمینه تولید دستگاه های تصویربرداری، در خصوص ضرورت تشکیل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت عنوان کردند: تشکیل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت یکی از اقدامات موثر در راستای حمایت از تولید بوده و نهایتاً تسریع در تامین نیازهای مراکز درمانی کشور را در پی خواهد داشت؛ به شرطی که بتواند اقدامات بیان شده به شرح ذیل را انجام دهد تا گام بزرگی در راستای گسترش صنعت تجهیزات پزشکی کشور بردارد:

۱-هماهنگی لازم با سایر ارگان های ذیربط در امر تولید

۲-مشارکت و همفکری با تشکل های تخصصی برای تعیین شاخص اندازه گیری بهره وری و تشکیل کمیته بهبود روش

۳-نظارت و بازرسی از واحد های تولیدی ونهایتا حذف واحد های تولید نما و در نتیجه تامین به موقع مواد اولیه مورد نیاز واحد های تولیدی واقعی

۴-تسهیل در امر صادرات

۵-ارائه راهبردهای توسعه صنعت تجهیزات پزشکی به تولیدکنندگان



**مهندس بابک غلامین رئیس هیئت مدیره شرکت توسن تجهیز** با بیش از ۲۴ سال سابقه و مستقر در پارک فناوری پردیس فعالیت در زمینه تولیدات تجهیزات کنترل عفونت در خصوص لزوم تشکیل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت و انتظار تولیدکنندگان از این دفتر، این چنین بیان کرد:

تشکیل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت می تواند ایده خوبی برای ارتقاء کیفیت محصولات و تولیدات تجهیزات پزشکی باشد. با توجه به اینکه اداره استاندارد از ادارات زیر مجموعه وزارت صمت می باشد، (آزمایشگاه های مرجع و آزمایشگاه های مورد تایید صنایع) از این فرصت باید در جهت ارتقاء کیفیت محصولات تولیدی و بحث تهیه گزارش های آزمون و درنهایت اخذ گواهی های بین المللی برای ورود به بازارهای صادراتی استفاده کرد، زیرا در حال حاضر یکی از معضلات بسیار بزرگ برای تولیدات ایران بحث اخذ گواهی های بین المللی مانند CE جهت صادرات است.

مهم ترین مسئله ای که با تشکیل دفتر فوق می تواند اتفاق بیفتد، این است که با توجه به ابزار هایی که دولت و وزارت صمت در اختیار دارد، توافق های دوجانبه یا چند جانبه با کشورهای مختلف منعقد شود تا کشورهای مقصد مجوز ها و تاییدیه های داخلی تولیدکنندگان داخلی را پذیرا باشند، و درنتیجه تولیدکننده مجبور نشود هزینه های مجدد بابت ثبت و رجیستر کردن کالاهای خودشان در کشورهای مقصد صادراتی را داشته باشند، که هزینه های زمانی و ربالی بسیار سنگینی را برای تولیدکننده در بردارد.

در کل می توان نکات مثبت ضرورت دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت را چنین خلاصه کرد :

۱-ارتقاء کیفیت تولیدات

۲-راه اندازی آزمایشگاه های مورد نیاز تجهیزات پزشکی برای دستگاه های با کلاس خطر بالاتر و تهیه گزارش آزمون

۳- و در نهایت اخذ گواهی های بین المللی



**دکتر تقی پور مدیر عامل شرکت مد فناوران پلاس** در راستای موضوع مطرح شده گفت: صنعت تجهیزات پزشکی در کشور ما جزو صنایع پیشرو بوده که همیشه کیفیت تجهیزات تولیدی آن با بزرگترین تولید کنندگان دنیا قیاس می شود، اما متأسفانه در مقابل کوچکترین کرسی در وزارتخانه ها نداشته است و این موضوع باعث شده در وزارت بهداشت درمان و آموزش پزشکی، در سایه بماند و از ظرفیت های عظیم این حوزه چه در بحث تامین نیاز داخل، و چه در بحث صادرات، بخوبی بهره برداری نشود. مطابق قانون استفاده حداکثری از توان تولید داخل مصوب خردادماه ۱۳۹۸، اختیارات قانونی کامل به وزارت صمت برای تعیین عمق تولید سپرده شد. متأسفانه طی سالیان گذشته، بخش عمده ای از این قانون که جزو قوانین مترقی در حمایت از تولید در کشور ما محسوب می شود، به دلیل نبود متولی تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی در وزارت صمت مغفول مانده، از طرف دیگر به دلیل عدم اجرای این قانون همواره یکی از دغدغه های تولید کنندگان و دولتمردان کشور، امکان سو استفاده از قوانین حمایت از تولید داخل توسط واردکنندگان یا مونتاژ کنندگان بوده است.

درسال جدید و با تلاش دولت جناب آقای دکتر رئیسی و ایجاد دفتر تجهیزات پزشکی در وزارت صنعت معدن و تجارت، این فرصت بعد از مدتها برای صنعت تجهیزات پزشکی کشور ایجاد شده که با اجرای قوانین مصوب مجلس شورای اسلامی، از تولیدکنندگان این حوزه حمایت قانونی به عمل آید. بنده فکر می کنم اصلی ترین اولویت های این دفتر موارد زیر باشد:

۱-تعیین مدلی برای محاسبه عمق تولید براساس شرایط کشور و نه کپی برداری از قوانین سایر کشور ها

۲-نظم بخشی به صدور پروانه های بهره برداری در تجهیزات پزشکی با کمک انجمن و جلوگیری از صدور پروانه های بهره برداری غیر واقع

۳-کمک به صنایع برای عمق بخشی به تولیدات براساس اختیارات قانونی

۴-ایجاد کرسی قوی در وزارت صمت برای حمایت از صنعت تجهیزات پزشکی

و اصلی ترین چالش های پیش رو :

۱-حجم زیاد پروانه های بهره برداری برای بررسی

۲-ایجاد ساختار درست و جذب نیرو های توانمند در بخش تجهیزات پزشکی در وزارت صمت

۳-ایجاد شفافیت برای جلوگیری از تکرار تجربیات شکست خورده گذشته

اینجانب معتمد جناب آقای دکتر آزادبخت از افراد توانمند، صاحب نظر و از سرمایه های مدیریتی کشور هستند که در صورت حمایت می توانند به اهداف تعیین شده در قانون های بالادستی دست یابند، در این راه برای ایشان و همکاران محترمشان آرزوی توفیق و سربلندی داریم.

## مصاحبه اختصاصی فصلنامه ندای تولید با مدیر کل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صنعت معدن و تجارت



نگاه تخصصی به صنعت «ساخت» در تجهیزات پزشکی از وظایف ذاتی و قانونی وزارت صنعت ، معدن و تجارت است .

راه اندازی دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی در ذیل معاونت صنایع ماشین آلات و تجهیزات وزارت صمت، یک گام مثبت در مسیر حمایت از تولید ملی بود که در ابتدای سال جاری و با تدبیر وزیر محترم صمت این مهم به وقوع پیوست .

به همین منظور مصاحبه ای اختصاصی با جناب آقای دکتر عبدالناصر آزادبخت مدیر کل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت داشتیم تا بصورت ویژه در این شماره از فصلنامه به ضرورت های ایجاد ، اهداف و مزایای اخذ مجوز صنعتی از وزارت صنعت، معدن و تجارت و فرآیند های حمایتی و تسهیلاتی آن بپردازیم .

در ابتدا به لزوم اخذ پروانه صنعتی میپردازیم ؛ چه الزامات قانونی جهت اخذ این مجوز وجود دارد؟

با توجه به مواد ۱۱، ۱۲ و ۱۳ قانون تشکیلات و وظایف وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی مصوب ۱۳۶۷/۰۳/۰۳ با اصلاحات و الحاقات بعدی و تبصره ۲ ماده ۱۴ قانون مربوط به مقررات امور پزشکی و دارویی و مواد خوردنی و آشامیدنی مصوب ۱۳۳۴/۰۳/۳۹ با اصلاحات و الحاقات بعدی، ساخت و تولید تجهیزات و ملزومات پزشکی نیازمند اخذ مجوز کیفی (پروانه ساخت وسیله پزشکی) از اداره کل تجهیزات پزشکی وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی بوده و از طرف دیگر طبق تبصره بند الف) ماده ۱۲ قانون تشکیلات و وظایف وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی، صدور مجوزهای صنعتی واحدهای بهداشتی و درمانی توسط وزارت صنایع منوط به تایید وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی گردیده است.

لیکن با توجه به مطالب فوق الذکر، وسیله پزشکی فاقد پروانه بهره برداری / پروانه کسب بعنوان واحد تولیدی شناسایی نگردیده و به تبع آن امکان حضور در سامانه توانیران نداشته و مشمول بهره-مندی از مزایای قانون «حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی کشور و حمایت از کالای ایرانی (مصوب ۱۳۹۸)» نمی باشند.

فرآیند اخذ مجوزهای احداث واحد صنعتی از جواز تاسیس تا پروانه بهره برداری از طریق وبسایت چگونه است؟

تعداد ۳۲۰ شماره تعرفه در حوزه تجهیزات پزشکی در حیطه فعالیت و اختیارات این اداره کل میباشد که در این تعداد حدود ۱۲۴۰ عدد پروانه بهره برداری فعال در حوزه ی تجهیزت پزشکی توسط وزارت صمت صادر شده است.

فرآیند اخذ مجوزهای احداث واحد صنعتی از جواز تاسیس تا پروانه بهره برداری از طریق سایت، از طریق پنجره واحد خدمات وزارت صمت به آدرس [khedmat.mimt.gov.ir](http://khedmat.mimt.gov.ir) تا زمان اجرایی شدن درگاه ملی مجوز ها انجام می گردد.

برای ثبت درخواست ابتدا فرآیند مورد نظر را انتخاب و وارد فرم مربوطه شده و سپس برای ورود نام کاربری و رمز عبور خود را وارد نمایید.

ثبت درخواست و فرآیند ها در سامانه ی فوق الذکر به سهولت قابل دسترسی میباشد .

مزایای اخذ مجوز صنعتی از وزارت صنعت ، معدن و تجارت چیست؟

### قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی کشور و حمایت از کالای ایرانی

#### مشمولین قانون

- کلیه برار تولیدی، بازرگانان، موسسات و شرکت های دولتی یا وابسته به دولت، بانکها، موسسات و نهادهای عمومی غیر دولتی، هیات امنای برادر تجاری، آژانس در محلچه پیمانکاران و دانشگاه ها و ...
- انحسابات دولتی و خصوصی خصوصی یا عمومی به عنوان استفاده از تسهیلات منابع صندوق توسعه ملی، تسهیلات بانکی، تسهیلات ارائه ای و یا تضمین تسهیلات بانکی توسط دولت.
- انحسابات دولتی که یکی از اعضای هیات مدیره آن توسط دستگاه های مشمول قانون تعیین می شود.

#### مشمولین تکالیف دستگاه

- از ارائه راجع آموختن بر آرای مشاوران
- تولید طرح (روز) و بودجه (ماه)
- ار جاج کار بر را به ترک های ثبت شده در سامانه توانیران
- تأمین کالا و خدمات مورد نیاز طرح ها (پروژه ها) از فهرست توانیدی های استخراج در سامانه توانیران
- رعایت حد ضابط (۱۵٪) در جاج کار و سهم ارزش محصولات داخلی طرح ها (روز ها)
- فرج ارائه رعایت ماده (۵) قانون در تمامی فرادادهای مستقیم و غیر مستقیم
- ار جاج ارائه پوست فناوری فراداده
- ار جاج طرح (روز) و بودجه (ماه)
- استقرار و تأمین کالاهای خارجی، محرومی، مکتومی، نامشهور و با کیفیت، فر طرح (روز) و بودجه (ماه) از طریق محصولات داخلی و کالاهای خارجی استخراج در سامانه توانیران

#### بر عین و تکالیف هیات نظارت بر قانون

- بررسی در خواست متقاضیان اجرای طرح ها (پروژه ها) از برسی، ار جاج کار (اگر ای)، مشارکت ایرانی طرح ها (پروژه ها)
- ار جاج تأمین کالا و خدمات طرح های مورد نیاز
- انحسابات آرد به اصلاح رونده (مجموعه یا اصلاح فراداده) به دستگاه مشمول در صورت ضابطه معاف قانون
- انحسابات تکالیف به بر جاج رسدگی، به نظقات انرژی دستگاه بر گزی و یا هیات نظقات انرژی ریاست جمهوری، در صورت امرز تکالیف و عدم امکان دستگاه مشمول
- ار جاج تکالیف به داده و ریزه بودجه ماده (۲۲) قانون
- ار جاج استقا و مدارک موارک تکالیف به مجلس شورای اسلامی

سامانه توانیران [www.tavaniran.ir](http://www.tavaniran.ir)

### حمایت از تولیدات داخلی

به منظور راهنمایی واحدهای دارای مجوزهای صنعتی (جواز تاسیس و پروانه بهره برداری) کتایچه راهنمای تسهیلات و حمایت ها برای سرمایه گذاران در صنعت تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی؛ جهت اطلاع از مزایا و تسهیلات موجود وزارت صمت، تدوین گردیده است. که علاوه بر لزوم توجه به الزامات قانونی اخذ این مجوز، مفصلا به برخی از مزایای اخذ این پروانه اشاره شده است.

الف- تسهیلات ورود ماشین آلات خط تولید

واردات ماشین آلات و تجهیزات خط تولید به تشخیص وزارت صنعت، معدن و تجارت (عدم ساخت داخلی) توسط واحدهای تولیدی و صنعتی مجاز، از پرداخت مالیات بر ارزش افزوده معاف می باشند. (مبلغ بصورت چک دریافت و بعد از نصب ماشین آلات عودت می گردد).

ب- سیاستگذاری و یا اعطای تسهیلات سرمایه ثابت (تهیه ماشین آلات و زمین و ...) و سرمایه در گردش (تهیه مواد اولیه و هزینه های جاری و ...) بصورت ریالی و ارزی به واحدهای تولیدی، که بصورت مقطعی وضع می شوند. به عنوان نمونه در حال حاضر:

۱- تسهیل در امر اعطای تسهیلات سرمایه در گردش (تهیه مواد اولیه و ...) از محل منابع تخصیصی صندوق توسعه ملی و از طریق بانک های عامل طرف قرارداد صندوق به بنگاههای تولیدی یا از محل منابع داخلی بانک ها

۲- تسهیلات رونق تولید و اشتغال (سرمایه ثابت و یا در گردش) بند الف تبصره ۱۸ قانون رفع موانع تولید :

تأمین مالی بنگاههای تولیدی کوچک و متوسط و طرح های نیمه تمام دارای پیشرفت فیزیکی بالای ۶۰٪

۳- تسهیلات نوسازی و بازسازی خطوط تولید

۴- اعطای تسهیلات مالی، صدور ضمانتنامه ها و سرمایه گذاری ریسک پذیر از طریق صندوق حمایت از تحقیقات و توسعه صنایع الکترونیک (صحا). ([www.esfrd.ir](http://www.esfrd.ir))

۵- روش های نوین تأمین مالی (بازار سرمایه)

ج- تسهیلات بند چ ماده ۳۸ قانون رفع موانع تولید رقابت پذیر

اعطای تخفیفات پله ای در حقوق ورودی قطعات وارداتی تولیدات صنایع High Tech (قطعات تلفن همراه، تجهیزات پزشکی، لوازم خانگی، وسایل الکترونیکی و برقی به استثناء قطعات خودرو و ...) بر اساس درصد ساخت داخل قطعات منفصله (IPI: Item Price Index)

د- تسهیلات ماده ۱۲۱ قانون امور گمرکی

حقوق ورودی قطعات ، لوازم و موادی که برای مصرف در ساخت، مونتاژ یا بسته بندی اشیاء یا مواد یا دستگاهها وارد می گردد در مواردی مشمول ردیفی از جدول تعرفه شود که مجموعاً مأخذ حقوق ورودی



آن بیشتر از جمع م‌أخذ حقوق ورودی شیء یا ماده یا دستگاه آماده باشد به تشخیص و نظارت وزارت صنعت، معدن و تجارت به میزان م‌أخذ حقوق ورودی شیء یا ماده یا دستگاه آماده مربوط وصول می شود.

✽ هـ- تسهیلات ماده ۲ آیین‌نامه اجرایی ماده ۱۳۲ اصلاحی قانون مالیات‌های مستقیم موضوع ماده ۳۱ قانون رفع موانع تولید رقابت‌پذیر و ارتقای نظام مالی کشور

درآمد ابرازی ناشی از فعالیتهای تولیدی و معدنی اشخاص حقوقی غیردولتی در واحدهای تولیدی یا معدنی که از ابتدای سال ۱۳۹۵ از طرف مراجع قانونی ذیربط برای آنها پروانه بهره برداری صادر و یا قرارداد استخراج و فروش منعقد می شود، از تاریخ شروع بهره برداری یا استخراج و فروش به مدت پنج سال و در مناطق کمتر توسعه یافته به مدت ده سال با نرخ صفر مشمول مالیات می باشد. ولی طبق تبصره

۳) ذیل این ماده، درآمد واحدهای تولیدی و معدنی مستقر در شعاع یکصد و بیست کیلومتری مرکز استان تهران (به استثنای شهرکهای صنعتی استانهای قم و سمنان) و پنجاه کیلومتری مرکز استان اصفهان و سی کیلومتری مراکز سایر استانها و شهرهای بیش از سیصد هزار نفر جمعیت، مشمول محاسبه مالیات به نرخ صفرماده مذکور نمی باشند. واحدهای تولیدی فناوری در تمام نقاط کشور مشمول نرخ صفر این ماده می باشند، البته بدیهی است که شرکتهای دانش بنیان مورد تایید کارگروه ارزیابی و تایید صلاحیت شرکتها و موسسات دانش بنیان، طبق ماده ۹ آیین‌نامه اجرایی قانون حمایت از شرکت‌ها و موسسات دانش بنیان، می‌توانند از معافیت مالیاتی (به مدت ۱۵ سال) برخوردار شوند

✽ و- سایر مزایا

ارایه سهمیه مواد پلیمری و پتروشیمی و ورق‌های فلزی مورد نیاز تولید از طریق معرفی وزارت صمت به بورس کالا (www.Khedmat.mimt.gov.ir)

- معرفی جهت دریافت سهمیه سوخت توسط وزارت صمت

- قابلیت پیگیری و رفع مشکلات واحدهای تولیدی از قبیل مشکلات بانکی (جرایم دیرکرد و استمهال بدهی)، مالیاتی، تامین اجتماعی از طریق ستاد تسهیل و رفع موانع تولید وزارت صمت

- امکان مشارکت سازمانهای توسعه ای (سازمان گسترش و نوسازی صنایع ایران - سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران) در اجرای پروژههای سرمایه‌گذاری ریسک‌پذیر

- امکان عودت حقوق ورودی مواد اولیه کالای صادراتی از محل ورود موقت با تایید کیل (میزان) مصرف

- اعطای جوایز و پارانهِ و مشوق‌های صادرات، ارایه تسهیلات به بنگاه‌های تولیدی-صادراتی بمنظور حضور مستمر در نمایشگاههای معتبر داخلی، خارجی و هیات‌های تجاری-اقتصادی

- امکان استقرار صنایع دانش بنیان و هایتک در داخل محدوده شعاع ۱۲۰ کیلومتری تهران و ۵۰ کیلومتر اصفهان و ۳۰ کیلومتر مراکز استانها از قبیل پارک‌های علم و فناوری، مراکز رشد دانشگاهی و شهرک‌ها و مناطق صنعتی داخل شهر بر اساس رده زیست محیطی مطابق مصوبه شماره ۱۲۰۹۷۷/ت۴۸۶۰۸هـ مورخ ۱۳۹۴/۹/۱۵هیات وزیران که فهرست کالاهای مشمول بصورت دوره ای در کارگروه متشکل از معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، سازمان محیط زیست و وزارت صمت برورسانی می گردد.

- منطقی سازی حقوق ورودی (طبق ماده ۵ قانون مقررات صادرات و واردات و نتیجه ارزیابی کمیسیون ماده یک آیین‌نامه اجرایی قانون مذکور) به منظور توانمندسازی واحدهای تولیدی و امکان رقابت قیمتی تولیدات داخلی با کالاهای

وارداتی مشابه

- اخذ ترجیحات تعرفه ای از سایر کشورها برای کالاهای ساخت داخل صادراتی

- استفاده از اختیارات قانونی تفویضی به وزارت متبوع مطابق مواد ۵ و ۱۷ قانون حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی و حمایت از کالای ایرانی به منظور حمایت از تولیدات داخل در برگزاری مناقصات (خرید کالا) و انجام پروژه‌های دستگاههای اجرایی مشمول ماده ۲ قانون

**برنامه های دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی در جهت حمایت از کالای تولید داخل چیست ؟**

یکی از برنامه های این دفتر بر اساس تکلیف و الزام قانون «حداکثر استفاده از توان تولیدی و خدماتی کشور و حمایت از کالای ایرانی» کلیه وزارتخانه ها، سازمان‌ها، نهادها و شرکت های دولتی، نیمه دولتی، شبه دولتی و بنیادها از جمله سازمان تامین اجتماعی، دانشگاههای علوم پزشکی، مراکز درمانی تابعه وزارت بهداشت و ... باید از تولیدات، توانمندی ها و ظرفیت های داخل کشور در تامین نیازهای خود استفاده کنند و در صورت لزوم خرید و واردات تجهیزات خارجی ملزم هستند قبلاً از طریق استعلام سامانه تانیران (سامانه توانمندی‌ها و اعلام نیازمندی های ایران) از نبود مشابه تولید و توانمندی داخلی اطمینان حاصل شود.

این سامانه طبق تکلیف مندرج در قانون توسط وزارت صمت جهت معرفی توانمندی‌های داخلی (کالا و خدمات) راه‌اندازی شده و ضمن دنبال نمودن هدف حمایت از تولیدکنندگان (دارندگان پروانه بهره برداری) از طریق در اختیار قراردادن بازار داخلی، به دنبال ایجاد فرصت برای داخلی سازی نیازهای وارداتی کشور و تعمیق ساخت داخل است و می‌تواند گامی در مسیر رونق تولید محسوب شود را دریافت نمایند.

همچنین برنامه افزایش و تعیین عمق ساخت داخل محصولات نیز از جمله مباحث بسیار حائز اهمیت برای وزارت صمت است که موضوع تعیین عمق ساخت داخل صرفاً جهت مقایسه و رتبه بندی واحدهای تولیدی نبوده بلکه جزو برنامه راهبردی وزارت محسوب و اهداف بالاتری از جمله تعمیق ساخت داخل را دنبال می‌کند.
بعبارتی اگر واحد تولیدی که میزان عمق ساخت داخل محصولش مشخص و صحت سنجی شده باشد، بتواند طی یک برنامه زمان بندی شده قطعات وارداتی خود را به قطعات تولیدی تبدیل کند، تحت پوشش حمایت‌های خاص از جمله تسهیلات بانکی و بسته های حمایتی قرار خواهد گرفت که در نهایت، این امر علاوه بر اینکه واحد تولیدی را منتفع خواهد نمود باعث خودکفایی در کشور بویژه در شرایط تحریمی و کاهش ارزبری را به دنبال خواهد داشت.

فهرست اولویتهای حوزه فناوری نیز توسط وزارت صمت مشخص شده است که باعث خواهد شد ضمن ورود فناوری های نوین به کشور، به دلیل تسلط واحد تولیدی به دانش فنی مذکور (بومی سازی دانش فنی) نسبت به همگام سازی خود با فناوریهای روز دنیا (قابلیت توسعه و تغییر فناوری) اقدام نموده و ماندگاری خود را در بازار داخلی و بین المللی تثبیت نماید.

علاوه بر این موارد دستیابی به حداقل ۳۰ در صد از فناوری های حیاتی مشخص شده وکاهش ارز بری به میزان ۲۰۰ تا ۲۵۰ میلیون دلار در سال و همچنین توسعه بازار به ویژه صادراتی برای شرکتهای دانش بنیان به میزان ۴ برابر از برنامه های این دفتر در جهت حمایت از کالا های تولید داخل میباشد.
سیاست های وزارت صنعت، معدن و تجارت در سرمایه گذاری و احداث واحد تولیدی جدید یا ارتقاء سطح بنگاههای فعلی بر تولید صادرات محور و استفاده از توانمندی واحدهای تولیدی دانش بنیان به منظور رفع نیاز بازار داخل و کاهش وابستگی به واردات و همچنین ورود موثر به بازارهای بین المللی و منطقه می باشد.

**فرآیند ارزیابی تقاضاهای جواز تاسیس و پروانه بهره برداری واحد های پیشرفته و دانش بنیان چگونه است ؟**

فرآیند ارزیابی تقاضاهای اشاره شده به صورت فلوجارت تهیه شده و در اختیارتان قرار میگردد.





وی افزود: در دو سال گذشته در تامین نیاز کشور به خصوص در زمینه تامین نیاز مراکز درمانی در مبارزه با بحران کرونا شرکت های تولید کننده، وارد کننده، توزیع کننده و زنجیره تامین نقش بسیار مهمی داشتند و با بسیج همگانی توانستند نیاز های کل کشور را تامین کرده و کمترین چالش را در بین کشورهای منطقه داشته باشیم.

وی در پاسخ به سوال خبرنگاران درباره ی مهمترین مشکل تولیدکنندگان تجهیزات پزشکی گفت: مهمترین مشکل شرکت های تجهیزات پزشکی، کمبود نقدینگی و مطالبات معوقه از دولت است که متأسفانه با بخشنامه های نادرست مانند منع پیش پرداخت برای خرید تجهیزات پیچیده تر هم شده است.



جلیل سعیدلو، نایب رئیس انجمن تولید کنندگان تجهیزات پزشکی نیز در این نشست بر لزوم حمایت بیمه ها از تامین تجهیزات پزشکی برای بیماران تاکید کرد و از زمان طولانی ۶ ماهه برای واردات مواد اولیه مورد نیاز کالاهای پزشکی به کشور به علت تحریم ها و مشکلات کمرگی انتقاد کرد.



مریم قاسمی، دبیر انجمن تولید کنندگان و صادرکنندگان تجهیزات پزشکی نیز از رونمایی ۱۰ محصول جدید پزشکی دانش بنیان خبر داد. او با یادآوری فداکاری مدافعان سلامت و صنعتگران تولید کننده و تامین کننده، بر ضرورت حضور مسئولین کشور در بازدید از دستاوردهای این حوزه تاکید کرد و فضای ایران هلت را بستری مناسب برای تعامل مسئولین و صنعتگران این حوزه دانست.

## نشست خبری با حضور تشکل های سیاستگذار در برگزاری نمایشگاه بین المللی ایران هلت ۲۳

ایران هلت ۲۳

پس از دو سال وقفه در برگزاری نمایشگاه بین المللی ایران هلت، مجید روحی رئیس هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی در نشست خبری برگزاری بیست و سومین نمایشگاه بین المللی ایران هلت در روز یکشنبه ۱ خرداد ۱۴۰۱ با اشاره به اینکه این نمایشگاه بزرگترین رویداد در حوزه تجهیزات پزشکی است، گفت: به دلیل بحران کرونا در کشور این نمایشگاه در دو سال گذشته برگزار نشده بود.



# افتتاحیه نمایشگاه بین المللی ایران هلت ۲۳

نمایشگاه بین المللی ایران هلت با حضور و سخنرانی مهندس سید مهدی نیازی معاون هماهنگی و محیط کسب و کار وزارت صنعت، معدن و تجارت، دکتر بهرام دارایی رییس سازمان غذا و دارو، دکتر مجید روحی رئیس هیئت مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی، دکتر سیاوش ملکی فر معاون توسعه صندوق نوآوری و شکوفایی ریاست جمهوری، دکتر عبدالرضا مجدالدین مدیرکل دفتر هماهنگی دانش، صنعت و بازار معاونت علمی و فناوری ریاست جمهوری، روسای انجمن شرکت های مهندسی پزشکی ایران، اتحادیه بازرگانان تجهیزات پزشکی ایران و اتحادیه صادرکنندگان تجهیزات پزشکی ایران، در محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران آغاز به کار کرد.



همچنین دکتر عبدالناصر آزادبخت مدیرکل دفتر صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت و مهندس روح اله مزینانی مدیرکل اداره کل تجهیزات و ملزومات پزشکی سازمان غذا و دارو از دیگر مهمانان ویژه مراسم افتتاحیه بودند.

این نمایشگاه در فضایی به وسعت ۴۷ هزار مترمربع از سهشنبه سوم خرداد به مدت چهار روز در محل نمایشگاه بین المللی تهران میزبان ۴۰۰ شرکت داخلی و خارجی فعال در حوزه تجهیزات پزشکی، دندانپزشکی، دارویی و آزمایشگاهی بود.

«سیدمهدی نیازی» در این مراسم اظهار داشت: امر تولید نیاز به حمایت و پشتیبانی دارد و نوع نگاه و ورود وزارت صمت در دوره جدید نسبت به گذشته برای حمایت از تولید متحول شده است.

وی با بیان این که مسائل حوزه تجهیزات پزشکی، دارویی، دندانپزشکی و آزمایشگاهی را با جدیت حتی خارج از مجموعه وزارت صمت دنبال می کنیم، ادامه داد: با همکاری معاونت علمی و فناوری رئیس جمهوری به دنبال تغییر رویکرد و نگاه جدید به شاخص های دانش بنیان در این حوزه هستیم و برای رتبه بندی فعالان این حوزه نیز برنامه های ویژه ای طراحی شده که بخشی از آنها اجرایی شده است.

معاون هماهنگی و محیط کسب و کار وزارت صمت، حوزه تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی را رشته فعالیت مهم صنعتی با ویژگی های خاص نوآوری، بازار، فناوری، ذینفعان و سیاست گذاری دانست و افزود: در ساختار جدید وزارت صمت نگاه ویژه به این رشته فعالیت داریم و یکی از ۲۲ دفتر رشته فعالیت ها را به دفتر تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی اختصاص داده ایم تا به این حوزه به صورت ویژه رسیدگی و پرداخته شود.

نیازی با اشاره به نام گذاری امسال به نام «تولید، دانش بنیان و اشتغال آفرین» توسط رهبر معظم انقلاب، بیان داشت: با هماهنگی انجمن ها و تشکلهای و با محوریت بخش خصوصی، مسائل رشته فعالیت مهم تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی جمع بندی شده و برنامه آن نیز به صورت ویژه طراحی و تدوین خواهد شد تا نقشه راه توسعه این صنعت مهم تهیه و مبنای کار قرار گیرد.

وی همچنین به هماهنگی با دستگاه های مرتبط از جمله وزارت بهداشت، درمان و آموزش پزشکی و معاونت علمی و فناوری رئیس جمهوری در این حوزه اشاره کرد و گفت: با هم افزایی و تعامل بین دستگاهی، مسائل این حوزه را سریع تر و با جدیت بیشتری جلو می بریم.

بهرام دارایی رئیس سازمان غذا و دارو در مراسم افتتاحیه نمایشگاه، با عنوان این مطلب که بنده از علاقمندان حوزه تجهیزات پزشکی هستم، افزود: وظیفه سازمان غذا و دارو، رگولاتوری و نظارت است.

بهرام دارایی، رئیس سازمان غذا و دارو در مراسم افتتاح این نمایشگاه گفت: به حوزه تجهیزات پزشکی به اندازه

بیت و سومین نمایشگاه بین المللی  
**ایران هلت ۲۳**  
تجهیزات پزشکی، دندانپزشکی  
دارویی و آزمایشگاهی  
۳ الی ۶ خرداد ماه ۱۴۰۱  
محل دائمی نمایشگاه های بین المللی تهران

23<sup>rd</sup> IRAN HEALTH  
International Exhibition  
of Medical, Dental, Laboratory and Pharmaceutical Equipment  
24-27 May 2022 Tehran International Permanent Fairground

ایران هلت نمایشی بی نظیر برای ارتقاء سلامت جامعه

کافی بها داده نشده است. امیدواریم هیچگاه در حوزه تجهیزات پزشکی به سمت مسیر خودروسازها تحت عنوان قطعات و واردات نرویم. از اینکه حوزه تجهیزات پزشکی و دارو گرفتار مونتاژ شود، احساس خطر می‌کنم. وی ادامه داد: از تأمین کنندگان تجهیزات پزشکی می‌خواهیم که میزان ارزیابی را کم کنند. سیاست‌های ارزی همان گونه که در مورد کالاهای اساسی در حالت تصحیح شدن است، در مورد حوزه دارویی و تجهیزات پزشکی نیز اصلاح خواهد شد.

دکتر مجید روحی، رئیس انجمن تولید کنندگان و صادر کنندگان تجهیزات پزشکی، دندانپزشکی، دارویی و آزمایشگاهی در مراسم افتتاح نمایشگاه ایران هلت گفت: تولید کنندگان تجهیزات پزشکی در داخل ظرفیت تأمین نیاز مراکز درمانی را دارند. به عنوان مثال تعداد

تخت‌های بیمارستانی کشور ۱۰۷ برای هر هزار نفر است در حالی که شاخص جهانی آن ۳۰۱ است. شرکت‌های داخلی این توان را دارند که با ظرفیت تولید داخل این نیاز کشور را تأمین کنند. وی افزود: تاخیر در پرداخت مطالبات شرکت‌های تجهیزات پزشکی از سوی دولت، این شرکت‌ها را دچار مشکل کرده است. کمبود نقدینگی مهمترین مشکل این شرکت‌هاست.

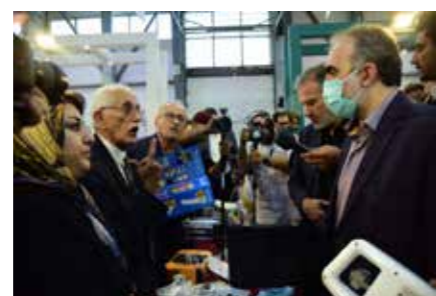
همچنین دکتر روحی خاطر نشان کرد: مشکلات ناشی از تحریم و زمان طولانی ماندن تجهیزات پزشکی در گمرک نیز مشکل دیگری است که شرکت‌های فعال در حوزه تجهیزات پزشکی را دچار مشکل کرده است. تصاویر گوشه‌هایی از مراسم افتتاح نمایشگاه ایران هلت را به تصویر می‌کشد:

**رونمایی از دستاوردهای دانش بنیان توسط مسئولین کشوری در محل پایون هم اندیشی تشکلهای**

با بازدیدهای دکتر سورنا ستاری معاون اول محترم ریاست جمهور و مهندس سید مهدی نیازی معاون هماهنگی و محیط کسب و کار وزارت صمت، رونمایی از محصولات اعضا انجمن انجام شد. ستاری در حاشیه این بازدید، خودباوری و تلاش شرکت‌های دانش بنیان صنعت تجهیزات پزشکی در تأمین نیازهای حوزه درمان و سلامت کشور را مطابق با منویات مقام معظم رهبری در شعار سال دانست و اظهار کرد: با توجه به شعار امسال وظیفه خود می‌دانیم حمایت‌های صورت گرفته توسط معاونت علمی و فناوری از تولیدات دانش بنیان حوزه تجهیزات پزشکی در قالب تسهیلات حمایتی، خرید محصولات تولید اول و کمک به بازاریابی و تجاری سازی کالاها و محصولات دانش بنیان و همچنین شبکه سازی و تقویت زنجیره تولید و صادرات محصولات تجهیزات پزشکی صادراتی را از طریق برگزاری نمایشگاه‌ها افزایش دهیم و مشوق تلاشگران این حوزه باشیم.

در این مراسم از بیش از ۱۰ محصول دانش بنیان در حوزه تجهیزات و ملزومات پزشکی رونمایی شد. از جمله محصولات مورد توجه دکتر ستاری در این بازدید می‌توان به ایمپلنت استخوانی ستون فقرات، مانیتورها و سیستم‌های مورد استفاده در بخش مراقبت‌های ویژه و اتاق عمل، یونیت‌های دندانپزشکی پیشرفته تولید داخل، دستگاه‌های پرتابل کنترل وضعیت قلب، الکتروشوک‌های پیشرفته، کیت‌های تشخیصی، سانتیفریوژ، کانتینر دندانپزشکی، ست لوله‌های ونتیلاتور، ایمپلنت دندان و ... می‌توان اشاره کرد.

از جمله شرکت‌های عضو انجمن در مراسم رونمایی می‌توان از شرکت‌های ایرانیان همگام، آتاطب سان پوریا، کوشا فن پارس، پل ایده آل تجهیز، هماس طب، فخر سینا، احیا درمان پیشرفته، فارمد پلیمر رایان، سازگان گستر، صا ایران، آسیاگلدمن، احسان طب پارسیان، سلامت گستران پردیس و تریتاژن نام برد.



هیئت تجاری روسیه

در دومین روز از نمایشگاه بین المللی ایران هلث، پاپیون انجمن میزبان هیئتی تجاری از روسیه بود. در این نشست که به بحث و گفت و گو در خصوص توان تولیدکنندگان ایرانی و معرفی حوزه های کالایی تولید ایران گذشت، سرپرست هیئت تجاری سرکار خانم «ایرینا» با توجه به بازدید از غرفه های تولیدکنندگان ایرانی و مشاهده محصولات با کیفیت، از حضور در نمایشگاه بین المللی ایران هلث ابراز خشنودی کرد و این بازدید را سرآغازی برای برقراری ارتباط بیشتر با شرکت های ایرانی دانست.

در همین راستا و جهت تسریع در امر تعامل تجاری با این هیئت، تفاهم نامه ی همکاری بین انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی و هیئت تجاری روسیه منعقد شد، که از مهمترین بندهای آن می توان به معرفی محصولات و شرکت های تولیدکننده ایرانی توسط انجمن به هیئت روس، معرفی محصولات و شرکت های ایرانی علاقمند توسط انجمن به هیئت روس جهت ثبت در روسیه، برگزاری دوره آموزشی آنلاین یا حضوری ثبت محصولات در روسیه توسط هیئت روس برای تولیدکنندگان ایرانی و مذاکره هیئت روس با نهادهای مرتبط روسیه جهت تسهیل مراحل نظارتی در واردات محصول از ایران اشاره کرد.

گزارش تصویری نشست صمیمانه مسئولین کشوری در پاپیون هم اندیشی

در نشستی صمیمانه که در روز جمعه مورخ ۱۴۰۱/۳/۶ در محل پاپیون تشکیل ها با حضور جمعی از اعضای انجمن و مسئولین برگزار گردید، به بیان دغدغه ها و مشکلات تولیدکنندگان پرداخته شد.

دکتر مجید روحی، رئیس انجمن تولیدکنندگان تجهیزات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی در نشست تولیدکنندگان این حوزه با حضور وزیر محترم بهداشت جناب آقای دکتر عین اللهی، ریاست سازمان غذا و دارو جناب آقای دکتر دارایی و مشاور اقتصادی مقام معظم رهبری جناب آقای دکتر آقامحمدی که در محل غرفه انجمن تولیدکنندگان تجهیزات پزشکی برگزار شد، گفت: تمامی تولیدکنندگان همواره در تلاش برای رفع نیاز های کشورهای روسیه و هستند و باید با نگاهی یکسان به تمامی شرکت ها توجه کرد. متأسفانه تخصیص ارز به بعضی شرکت ها نتیجه مطلوبی نداشته و نیازمند شفافیت بیشتر است.

در این نشست صمیمانه علی آقامحمدی (مشاور اقتصادی مقام معظم رهبری) به لزوم ایجاد کنسرسیوم های صادراتی و مطالعات بازار های منطقه ای تاکید کردند و همچنین یادداشتی برای فعالان حوزه ی صنعت تجهیزات پزشکی در دفتر یادبود نمایشگاه مکتوب کردند .

عین اللهی وزیر محترم بهداشت نیز در این نشست به به لزوم صادرات تجهیزات و ملزومات پزشکی با توجه به بازار های منطقه و کیفیت خوب تجهیزات و ملزومات پزشکی ساخته شده در کشور پرداخت.



وی در این نشست صمیمانه در معیت مشاور اقتصادی رهبر معظم انقلاب، جناب آقای آقا محمدی افزود: هر کالای حوزه سلامت که تولید می شود چنانچه استاندارد های لازم را داشته باشد ، از حمایت وزارت بهداشت نیز برخوردار خواهد شد.

وی همراهی مردم و تولیدکنندگان تجهیزات پزشکی در مهار کرونا را بسیار با اهمیت دانست و گفت: با ادامه این روند قطعاً در سال های آینده از صادر کنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی خواهیم بود؛ زیرا تمام فاکتورهای لازم اعم از نیروی انسانی متخصص، جذب سرمایه و اعتماد مردمی را در اختیار داریم و وزارت بهداشت هم از تولیدات با کیفیت حمایت خواهد کرد.

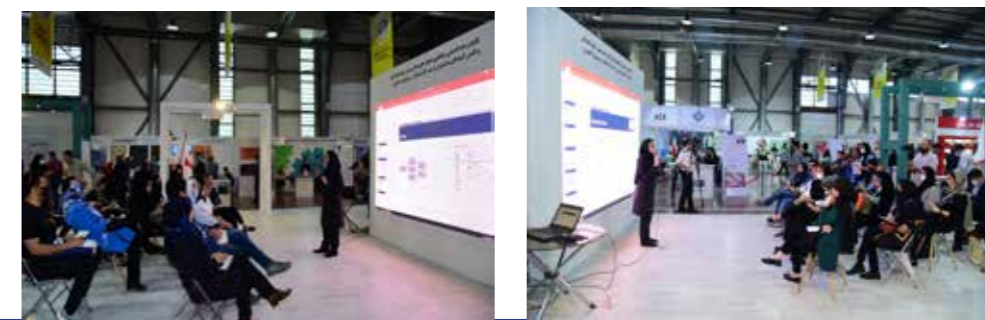
دکتر عین اللهی خطاب به تولیدکنندگان تجهیزات پزشکی خاطر نشان کرد: ما شرکت های دانش بنیان فعال و واقعی نیاز داریم و دانشگاه ها نیز در کنار این شرکت ها قرار دارند. علاوه بر این برای پایش امور و فسادستیزی نیازمند اصلاح فرآیندها هستیم.

وزیر بهداشت پس از این دیدار به بازدید از سالن ها و غرفه های نمایشگاه پرداخت.



برگزاری کارگاه های آموزشی

برگزاری کارگاه های آموزشی در طی بیست و سومین نمایشگاه بین المللی ایران هلث از دیگر برنامه های انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی بود. در همین راستا دوره های تخصصی الزامات MDR و همچنین آشنایی با آزمون های زیست سازگاری مطابق با استانداردهای بین المللی محصولات پزشکی برگزار گردید که با استقبال گرم بازدید کنندگان نمایشگاه همراه شد.



گزارش خزانه دار نیز توسط جناب آقای محمدرضا ضیائی خزانه دار هیئت مدیره قرائت گردید و با اعلام موفقیت در ثبت تراز مالی مثبت سالانه برای انجمن به تصویب مجمع رسید. نهایتاً جناب آقای دکتر حیدری به عنوان بازرس هیئت مدیره گزارش خود را ارائه دادند. ایشان با اعلام نظر مثبت در جهت اهداف بزرگ هیئت مدیره انجمن گزارش خود را به تصویب مجمع رساندند.



در بخش بعدی و با اعلام دستور جلسه توسط هیئت رئیسه و رای گیری از اعضا برای الحاق انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی به اتاق ایران شد که با موافقت اکثریت اعضا این دستور به تصویب رسید.



اعضای انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی با حضور گرم خود نشان دادند که بسیار هوشمندانه از جایگاه ویژه شکل خود آگاه هستند و اتحاد و همدلی را رمز رسیدن به اهداف صنعت تجهیزات پزشکی کشور می دانند.

انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی ضمن قدردانی از این همبستگی اعلام میدارد تمام تلاش خود را برای تعالی هرچه بیشتر این صنعت بکار خواهد گرفت و لحظه ای برای احقاق حق تولیدکنندگان از پا نخواهد نشست.



## گزارش برگزاری مجمع عمومی و فوق العاده انجمن

مجمع عمومی سالانه و فوق العاده انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان بعداز ظهر چهارشنبه چهارم خردادماه و همزمان با برگزاری نمایشگاه بین المللی ایران هلث در محل برگزاری نمایشگاه بین المللی تهران با استقبال پرشور اعضای محترم برگزار شد.



مجمع با اعلام نماینده محترم وزارت کار و دعوت از آقایان مهندس شهادیفر، مهندس عرب و مهندس آقایی به عنوان هیات رئیسه مجمع آغاز بکار نمود.

مطابق دستور جلسه مجمع، ابتدا جناب آقای دکتر روحی رئیس محترم هیئت مدیره گزارش عملکرد هیئت مدیره را ارائه کردند و با تشکر و قدردانی از اعضای هیئت مدیره، دبیر انجمن و پرسنل دبیرخانه به بیان اهداف آتی انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانپزشکی، آزمایشگاهی و دارویی پرداختند.





## مصاحبه با شرکت همکاران سیستم



چالش‌های نرم‌افزاری تولیدکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی چیست و چه نیازمندی‌های نرم‌افزاری در این زمینه وجود دارد؟

همگامی هر صنعتی با تکنولوژی روز و از جمله راهکارهای نرم‌افزاری برای پوشش تمامی فرآیندهای سازمان می‌تواند باعث حرکت پویای آن سازمان در یک بازار پرقابلیت شود. به طور خاص، چالش‌های نرم‌افزاری در حوزه صنعت تجهیزات پزشکی را می‌توان به چهار دسته تقسیم کرد. در حوزه خرید و تدارکات، مساله ردیابی سفارش در راه، محاسبه بهای تمام شده هر سفارش خرید و ثبت هزینه‌ها متناسب با هر سفارش و تسویه با تامین‌کنندگان داخلی یا خارجی با ارزش‌های مختلف و ثبت اسناد حسابداری آن یک چالش جدی محسوب می‌شود. گستردگی جغرافیایی کارخانه، انبارها و دفتر مرکزی و تعریف سیاست‌های تولیدی و قیمت‌گذاری بر اساس نرخ تغییرات ارز نیز مساله‌ای مهم از نگاه حسابداری مدیریت این صنعت به حساب می‌آید. مواردی مثل ردیابی مواد اولیه تا محصول، مصرف کالاهای دارای تاریخ انقضای نزدیک‌تر، مدیریت سریال برای بررسی خدمات پس از فروش و کنترل واسطه‌ها و ردیابی کالاهای امانی نزد مشتریان در حوزه انبار و کنترل انحراف پیش‌بینی مهلت تسویه فاکتورها در زمان فروش و زمان تسویه حساب، تحویل کالا به یک مشتری مثل بیمارستان و تسویه با مشتری دیگر مثل دانشگاه علوم پزشکی، مدیریت سیاست‌های متفاوت فروش برای گروه‌های مختلف مشتری، تحلیل و پیگیری مطالبات از مشتریان در پرداخت‌های جمعی، تهیه گزارش‌های تحلیلی و مدیریتی در حوزه فروش و مطالبات و هدف‌گذاری فروش بر اساس پارامترهای مختلف و محاسبه پورسانت فروش در حوزه فروش از دیگر چالش‌های نرم‌افزاری صنعت تجهیزات پزشکی هستند.

همکاران سیستم به عنوان یکی از با سابقه ترین شرکت‌های نرم‌افزاری ایران، چه محصولات و خدماتی را به مخاطبان ارائه می‌کنند؟

سیستم ERP همکاران سیستم، نرم‌افزاری جامع و یکپارچه است. این سیستم امکان مدیریت یکپارچه در حوزه‌های مالی، تدارکات، تولید و فروش را برای شرکت‌های فعال در صنعت تجهیزات پزشکی فراهم می‌کند.

آمارها و گزارش‌های صنعت تجهیزات پزشکی نشان می‌دهد که نیمی از شرکت‌های این حوزه، در زمره کسب‌وکارهای کوچک و متوسط ارزیابی می‌شوند. این کسب‌وکارها نیز نیازمندی‌هایی مشابه سازمان‌های بزرگ دارند، اما شاید امکان اختصاص هزینه بالا برای سیستم‌های حرفه‌ای نداشته باشند. همکاران سیستم برای این دسته از کسب‌وکارها که نمی‌خواهند برای خرید نرم‌افزار یکپارچه هزینه بالایی بپردازند یا ظرفیت کافی برای تامین امنیت اطلاعات سازمانشان را ندارند، راهکاران ابری را ارائه کرده است. با استفاده از این سیستم، کسب‌وکارهای کوچک و متوسط هم می‌توانند از همه مزایای ERP همکاران سیستم بدون نیاز به خرید سرور و سخت‌افزار، از طریق اینترنت و بر بستر امن رایانش

ابری استفاده کنند.

سیستم یکپارچه چگونه به مدیران برای رسیدن به اهداف سازمانی کمک می‌کند؟ استفاده از این سیستم‌ها چه آورده‌ای برای مدیران سازمان‌ها دارد؟

مزایای استفاده از یک سیستم یکپارچه در مدیریت فرآیندهای سازمان بی‌شمارند. به عنوان مثال، این سیستم به مدیران کمک می‌کند فرآیند خرید را از مرحله ثبت سفارش تا مرحله تحویل و تسویه با تامین‌کننده به راحتی کنترل کرده و تسویه حساب با تامین‌کنندگان را به تفکیک ارزش‌های گوناگون انجام دهند. تحلیل انحراف از بودجه و بهای تمام شده واقعی بر اساس ارزش‌های مختلف و عوامل تولید و ثبت فرآیندهای مالی به تفکیک شعب در یک بانک اطلاعاتی یکپارچه با انبار از دیگر مزایای استفاده از ERP همکاران سیستم برای مدیران است. مدیران صنایع تجهیزات پزشکی با استفاده از این سیستم می‌توانند سیاست‌های مدیریت مصرف مواد اولیه خود را بر اساس تاریخ انقضا تنظیم کنند، و امکان ردیابی هر شماره بچ از نظر منابع تولیدی به‌کاررفته، مواد استفاده‌شده و تامین‌کنندگان آن‌ها و تمام اطلاعات ثبت‌شده در فرآیند تولید را دارند. امکان یکپارچه‌سازی این سیستم با سیستم‌های خدمات پس از فروش و همچنین استفاده از امکانات ماژول ERP در مدیریت ارتباطات با مشتریان نیز وجود دارد. با استفاده از این سیستم همچنین می‌توان مشتریان خوش‌حساب و بدحساب را طبقه‌بندی کرد، خطای حسابداری در بدهکار یا بستانکار کردن مشتری را کاهش داد و گزارش‌های مدیریتی جامع با تحلیل دقیق دریافت کرد که در تصمیم‌گیری‌های بعدی به مدیران سازمان کمک می‌کند.

مشتریان شما تاکنون چه تجربیات موفق‌تری در این حوزه داشته‌اند؟

در بازخوردهایی که دریافت کرده‌ایم، مشتریان همکاران سیستم از یکپارچگی فرآیندها، دقت در فرآیند محاسبات، گزارش‌گیری لحظه‌ای و سطوح دسترسی گوناگون ابراز رضایت کرده‌اند. به‌صرفه بودن استفاده از نرم‌افزار، اطمینان از همکاران سیستم در حفظ امنیت اطلاعات، سادگی، آموزش دقیق و کارآمد، پشتیبانی سریع و عالی، کم‌هزینه بودن و امکان کم و اضافه کردن ماژول‌ها از دیگر ویژگی‌های مثبتی است که مشتریان ما برای سیستم ERP همکاران سیستم مطرح کرده‌اند و افزایش بازدهی و انعطاف‌پذیری از نتایج استفاده از این سیستم عنوان شده است. دسترسی نیز به عنوان یک مزیت مهم مطرح شده است، زیرا مشتریان شرکت‌های تجهیزات پزشکی اغلب نیاز به پاسخگویی در لحظه دارند و امکان دسترسی در هر زمان و مکان به طور خاص از طریق راهکار ابری همکاران سیستم وجود دارد. مدیریت توسعه فروش و کاهش هزینه‌ها از جمله دیگر تجربیات موفق مشتریان ما بوده است.

این باعث خوشحالی ما است که توانسته‌ایم مشتریانمان را در مسیر موفقیت همراهی کنیم و امیدواریم آثار مثبت استفاده از سیستم ERP همکاران سیستم را در سایر شرکت‌های تولید تجهیزات و ملزومات پزشکی ببینیم.

## اخبار انجمن

### انعقاد تفاهم نامه همکاری فیما بین انجمن تولیدکنندگان و شرکت همکاران سیستم

تفاهم نامه مذکور در خصوص محصولات و راهکارهای تحت وب شرکت همکاران سیستم به روش ارائه محصولات با برند راهکاران در بستر ابری (Cloud) برای مشتریان معرفی شده از جانب انجمن می باشد.

به این ترتیب هر مشتری که از جانب انجمن به شرکت توسعه شبکه فروش همکاران سیستم طی بازه های زمانی مشخص شده در جدول زیر معرفی گردد.

نوع راهکار (نوع اختطای (نوع خرید)	آیتم قراردادی	خرید تا پایان خرداد ۱۴۰۱	خرید تا پایان تیر ماه ۱۴۰۱	خرید هر مرداد ماه ۱۴۰۱
ابری (Cloud)	حق اشتراک	سه ماه تخفیف	دو ماه تخفیف	یک ماه تخفیف
	آموزش	یک نفر رایگان	-	-
	خدمات همگاری هر استعرا	۱۵٪	۱۵٪	۱۵٪

### خبر کارگروه ارتوپدی

در پی افزایش مولفه های موثر برهزینه تولید اقلام ارتوپدی همانند سایر حوزه های تولید تجهیزات و ملزومات پزشکی در سال ۱۴۰۱ و با توجه به عدم افزایش یا اصلاح قیمت اقلام ارتوپدی در سال ۱۴۰۰، کارگروه تخصصی ارتوپدی انجمن از نخستین روز های سال جدید در پی اصلاح قیمت اقلام تولیدی خود هستند. در این راستا تاکنون جلسات متعدد با مسئولین مختلف برگزار گردیده و انجام مصوبه کمیسیون قیمت نیز اخذ شده ولی هنوز اجرایی نگردیده است.

لازم به ذکر است که در صورت تعلل بیش از این در رسیدگی عملیاتی و اجرایی به پرونده کارگروه فوق الذکر، شرکت های تولیدکننده علیرغم میل باطنی قادر به تامین مواد اولیه و تولید در حوزه فوق نخواهند بود و مسئولیت پیامد های آتی حاصل از این اتفاق بر عهده مسئولین تصمیم گیرنده می باشد.

### دوره های آموزشی

در فصل بهار سال جاری و با توجه به برنامه ریزی های صورت گرفته در سال گذشته، دوره های تخصصی در مرکز آموزش انجمن برگزار گردید که با استقبال قابل توجهی از سوی متخصصان و شرکت فعال در حوزه های مرتبط همراه شد. از جمله دوره های برگزار شده می توان به آشنایی با فرآیندهای اخذ مجوز از اداره کل تجهیزات پزشکی و الزامات مستندات فنی (تکنیکال فایل)، استانداردها و روش های آنالیز و شناسایی پلیمرهای مدیکال، کاربرد مدیریت ریسک در صنعت تجهیزات پزشکی ویرایش جدید بر اساس ISO 14971:2019 و الزامات MDR اشاره کرد.

### بازدید از کارخانجات شرکت های عضو انجمن

پس از مذاکرات صورت گرفته، لیست تولیدکنندگان دارای پروانه بهره برداری عضو انجمن برای وزارت صمت ارسال گردید تا با انجام هماهنگی های لازم، بازدید از خطوط تولید ایشان توسط مقامات وزارت صمت انجام گیرد. تمامی شرکت های علاقمند

می‌توانند آمادگی خود را برای انجام بازدید از کارخانجات ایشان به دبیرخانه انجمن اعلام نمایند.

### تشکیل کارگروه دیالیز

در این نشست که در تاریخ ۱۴۰۱/۵/۱۱ برگزار گردید، مقرر شد این کارگروه در ابتدا کار خود را با تولیدکنندگان ملزومات دیالیز (صافی دیالیز،پودر بی کربنات، بلادلاین و فیستولانیدل) آغاز کرده و در چشم انداز آتی،تولیدکنندگان تجهیزات، مواد اولیه و ملزومات دارویی به این کارگروه اضافه شوند

پس از برگزاری انتخابات، جناب آقای دکتر سبحانی مدیرعامل محترم شرکت سها به عنوان رییس و جناب آقای دکتر عبدی مدیرعامل محترم مدوی طب پویان به عنوان دبیر کارگروه انتخاب شدند.

در این نشست که با حضور اعضای محترم کارگروه و دبیر انجمن برگزار گردید، علاوه بر موارد فوق، موضوعات قیمتگذاری کالاهای این حوزه و سیاست های ارزی و تهیه فهرست مشکلات کارگروه مورد بحث و بررسی قرار گرفت.

لازم به ذکر است با توافق اعضا، نشست های این کارگروه بصورت فصلی برگزار خواهد شد و در صورت نیاز نشست های فوق العاده نیز برگزار می گردد.

### نشست صادراتی افغانستان

در راستای توسعه صادرات و معرفی تولیدات داخلی، به همت صندوق نوآوری و شکوفای ریاست جمهوری و همکاری انجمن نشستی صادراتی مختص اعضا انجمن در محل صندوق برگزار شد. در این ابتدا سرکار خانم مهندس قاسمی دبیر انجمن، به معرفی شرکت ها و محصولات اعضا انجمن پرداخت، پس از آن اعضای هیئت تجاری به بیان نیازمندی های خود و شرکت های ایرانی به معرفی محصولات خود پرداختند. در انتها نیز مذاکرات B2B بین حضار صورت گرفت.

### همایش توانمندسازی فناوران حوزه سلامت

#### دانشگاه آزاد اسلامی

به گزارش روابط عمومی دانشگاه آزاد اسلامی، همایش یکروزه «توانمندسازی فناوران حوزه سلامت دانشگاه آزاد اسلامی» از سوی معاونت علوم پزشکی دانشگاه آزاد اسلامی و در راستای رویداد عصر امید در بیمارستان فرهیختگان برگزار شد. در این همایش، مدیران و رؤسای مراکز رشد و تحقیقاتی علوم پزشکی و فناوران منتخب حوزه سلامت در رویداد عصر امید با روند اخذ مجوزهای مختلف آشنا شدند. روش های اخذ مجوز محصولات در گروه تجهیزات پزشکی، گروه داروهای شیمیایی، گروه داروهای گیاهی و نیز روش های فروش محصولات و خدمات گروه حوزه سلامت از جمله کارگاه های آموزشی برگزار شده در همایش «توانمندسازی فناوران حوزه سلامت دانشگاه آزاد اسلامی» بودند.

جناب آقای دکتر آزاد بخت مدیر کل صنایع تجهیزات پزشکی و آزمایشگاهی وزارت صمت و سرکار خانم مهندس قاسمی دبیر انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان تجهیزات و ملزومات پزشکی، دندانبزشکی، آزمایشگاهی و دارویی در کارگاه آموزشی روش های اخذ مجوزهای تجهیزات و ملزومات پزشکی به بیان شرایط و الزامات در اخذ مجوزها پرداختند

# X VISION Spine System



جراحان حین عمل به طور منظم به اشعه ایکس، سی تی اسکن و سیستم های ناوبری برای کمک به پیاده کردن روش های خود متکی هستند. آنچه که ارائه می کنند توانایی ترکیب همه ی فناوری های توانمند است. تازه های تکنولوژی در این مقاله قصد معرفی یک شرکت پیشگام در ساخت سیستم های ناوبری جراحی واقعیت افزوده (AR) را دارد. Augmedics یک شرکت پیشگام در ناوبری جراحی واقعیت افزوده است که هدف آن بهبود نتایج جراحی با فناوری هایی است که نیازهای بالینی برآورده نشده را برطرف کرده و اعتماد فنی را در جریان کار جراحی القا می کند. این شرکت توانسته با معرفی سیستم جدید ناوبری جراحی خود با نام **xvision Spine System** و اخذ تاییدیه های معتبر FDA انقلابی در حوزه سیستم های ناوبری جراحی به وجود بیاورد.



توسط دو رادیولوژیست عصبی مستقل مورد تجزیه و تحلیل قرار گرفت، ۹۸٫۹ درصد با استفاده از مقیاس Heary (قفسه سینه) و Gertzbein (کمر) بود. هر ساله میلیون ها عمل ستون فقرات با ابزار در دنیا انجام می شود. اکثر آنها با استفاده از تکنیک هندزفری انجام می شوند که می تواند منجر به نتایج غیربهبوده شود، از جمله تا ۳۱ درصد از جراحی های با دست آزاد منجر به قرارگیری نادرست پیچ می شود. عوارض عصبی ناشی از ناهنجاری پیچ در ۲٫۳ درصد موارد، و تا سه درصد نیاز به جراحی مجدد در عرض ۳۰ روز برای جابجایی پیچ ها دارد که احتمال عوارض بیشتر مربوط به جراحی را ایجاد می کند.



اولین سیستم هدایت جراحی واقعیت افزوده این امکان را می دهد تا آناتومی بیمار را از طریق پوست و بافت ببینید، گویی که دارای «دید اشعه ایکس» هستید. بنابراین وقتی از پشت سر به بیمار نگاه می کنید، تصاویر CT را در همان لحظه و به صورت نمای ۳ بعدی تقویت شده از ستون فقرات مشاهده می کنید، بنابراین در واقع شما از طریق پوست به ستون فقرات نگاه می کنید.

جراحان به کمک این تکنولوژی که از تمامی عناصر یک سیستم ناوبری سنتی تشکیل شده است می توانند ابزارها را حین عمل ایمپلنت ستون فقرات با دقت هدایت کنند، این سیستم با طراحی بصری دست ها و چشم های جراح را در یک راستا قرار می دهد و نیاز به انحراف چشمان جراح به یک صفحه جانبی را از بین می برد و اجازه می دهد به طور همزمان به بیمار نگاه کند. این فناوری تجسم «نوک نیزه» را فراهم می کند و دیوار بین جراحی با سیستم های ناوبری سنتی و جدید را می شکند.

پس از ساخت و اخذ تاییدیه FDA، جراحان دانشگاه جان هاپکینز اولین عمل جراحی خود را با استفاده از سیستم ستون فقرات Augmedics xvision انجام دادند و شش پیچ را در ستون فقرات بیمار برای جراحی همجوشی ستون فقرات قرار دادند تا سه مهره را به هم پیوند دهند.

Augmedics یک مطالعه آزمایشگاهی را نیز در مرکز پزشکی دانشگاه راش با موفقیت به پایان رساند. در این آزمایش سه پیچ در نواحی سینه ای و ساکرو کمری پنج جسد مختلف قرار داده شد. این مطالعه به عنوان مدرکی برای FDA برای ارزیابی دقت سیستم xvision Spine با مقایسه موقعیت و مسیر واقعی نوک پیچ در مقابل مجازی انجام شد. نتیجه دقت کلی بالینی، که



۳- هدست:

هدست شخصی سازی شده با قابلیت طراحی و سفارشی سازی برای هر کاربر

۴- چراغ جلو:

این امکان به صورت یکپارچه ناحیه فوکوس جراح را روشن میکند.

۵- سیستم ردیابی جراحی:

این قابلیت که مهمترین قسمت این هدست را تشکیل می دهد، با بالاترین تکنولوژی روز دنیا به طور دقیق موقعیت ابزار جراحی را در زمان واقعی تعیین میکند.

۶- صفحه نمایش شفاف AR:

تمام جزئیات آناتومیک و ابزارهای سه بعدی در این نمایشگر هدایت نمایش داده میشود به طوری که مانع از میدان دید جراح نمیشود. شرکت Augmedics با معرفی این محصول پیشرفت اساسی و انقلاب بزرگی در جراحی و سیستم ناوبری جراحی به وجود آورده که در مجامع مختلفی مورد تقدیر قرار گرفته و جوایز متعددی دریافت کرده است، از جمله به عنوان فینالیست جوایز Index ۲۰۲۱.

فینالیست Fast Company World Changing Ideas Awards ۲۰۲۱.

و یکی از بهترین اختراعات مجله تایم در سال ۲۰۲۰.

منابع:

www.augmedics.com

Copyright: Yonsei University College of Medicine ©

۲۰۲۲

© ۲۰۲۲ Nexstar Media Inc

بررسی اجزا XVISION

۱- سیستم وایرلس:

سیستم وایرلس علاوه بر ارتقا سرعت به جراح امکان حرکت آزادانه در محیط اتاق عمل را میدهد.

۲- پردازنده:

این تکنولوژی دارای پردازنده ای قدرتمند با سرعت بسیار بالا است که ردیابی بصری را بدون ایراد انجام میدهد.



## صنعت دانش محور تولید بیکربنات سدیم دارویی (گرید دیالیز) و نقش آن در اقتصاد دانش بنیان



یوسف عالم مرتضوی  
مدیر عامل شرکت نوافرمد کیمیا

تولید پودر بیکربنات سدیم دارویی جهت تولید دارویی و مصرف برای بیماران دیالیز به عنوان یک تولید دانش محور و جزو صنایع با فناوری برتر (High Tech) به شمار می آید.

صنایع با فناوری برتر	صنایع با فناوری برتر بالاتر از متوسط	صنایع با فناوری پایین تر از متوسط	صنایع با فناوری پایین
۱- هوابیما و فضا پیما	۱- ماشین ها و لوازم الکترونیکی	۱- زغال کک محصولات تصفیه نفت	۱- صنایع مبتنی بر منابع طبیعی
۲- صنایع دارویی	۲- وسایل نقلیه موتوری، بیدک، کت و نیمه بیدک، کت	۲- تولیدات لاستیک و پلاستیک	۲- چوب و محصولات چوبی، چوب پنبه
۳- ملین های مطبوعاتی، چاپداری و اطری	۳- صنایع شیمیایی به استثنای اطری	۳- دیگر تولیدات کانی غیر فلزی	۳- خمیر کاغذ، کاغذ و تولیدات کاغذی، چاپ و انتشار
۴- رادیو تلویزیون، تجهیزات ارتباطی	۴- تجهیزات راه آهن و نقل	۴- ساخت و تعمیر کشتی و قایق	۴- تولیدات غذایی، نوشیدنی، تنباکو
۵- آلات دقیق توری و پزشکی	۵- تجهیزات و ملین آلات	۵- منسوجات، تولیدات پارچه ای، چرم و کفش	۵- منسوجات، تولیدات پارچه ای، چرم و کفش
		۶- ساخت محصولات فلزی به استثنای ملین آلات و تجهیزات	

صنعت تولید بیکربنات سدیم به صورت خط تولید پیوسته (Continuous) در دنیا در ۲ سطح مختلف دسته بندی می شود:

(۱) صنعت تولید بیکربنات سدیم صنعتی، غذایی و دامی

(۲) صنعت تولید بیکربنات سدیم دارویی

صنعت بیکربنات همانند صنایع فولاد، سیمان و پتروشیمی جزو صنایع کلیدی و پیچیده به حساب می آید و یکی از صنایع مهم در کشورهای پیشرفته و توسعه یافته است، زیرا ۵ صنعت شامل صنایع غذایی، صنعت دامداری، صنایع شیشه، صنعت شوینده ها و مواد بهداشتی، و صنایع دارویی به این صنعت و فرآورده های آن نیازمند هستند.

تولید گرید دارویی بیکربنات سدیم دارای پیچیدگی های خاصی خودش است و به همین دلیل دانش فنی و تولید آن در انحصار تنها ۴ شرکت اروپایی از کشورهای فرانسه، انگلیس، و آلمان، یک شرکت ژاپنی، و یک شرکت آمریکایی است.

در ایران، تنها تولید بیکربنات سدیم دامی و غذایی تا پیش از این وجود داشت و بیکربنات سدیم دارویی به صورت وارداتی از اروپا تامین می شد. تقریباً ۱۰٪ از بیکربنات سدیم وارداتی در صنعت داروسازی به منظور تولید انواع قرص های جوشان و همچنین استفاده به عنوان فیلر یا روکش برای قرص ها و مسکن ها، محلول های تزریقی، و داروهای خاص دیگر و ۹۰٪ آن در صنعت دیالیز مصرف می گردد. لازم به ذکر است بعد از صافی دیالیز، دومین ملزومات مصرفی دیالیز، پودر بیکربنات بوده که بدون آن امکان دیالیز بیمار وجود ندارد.

شرکت دانش بنیان نوافرمد کیمیا از سال ۱۳۹۳ با ایجاد یک تیم تخصصی از فارغ التحصیلان دانشگاه های برتر کشور و ایجاد یک پایلوت تحقیقاتی موفق به طراحی خط تولید این ماده استراتژیک و همچنین ثبت اختراع در این رابطه گردید و در سال ۱۳۹۸ موفق به راه اندازی خط تولید با ظرفیت ۵۰۰ تن در سال و در سال ۱۳۹۹ اخذ مجوز از سازمان غذا و دارو و تولید گرید دارویی گردید. در سال ۱۴۰۰ شرکت نوافرمد موفق به اخذ گواهی نامه GMP IPEC اروپا از کشور آلمان و دستیابی به دانش فنی تولید گرید همودیالیز گردید.

تولید بیکربنات سدیم دارویی در شرکت نوافرمد از چند جنبه برای کشور حایز اهمیت و موضوعی استراتژیک است و به دلایل زیر می تواند در رشد و شکوفایی اقتصادی دانش بنیان نقش داشته باشد: (۱) کل دانش فنی از فاز طراحی تا فاز اجرا و بهره برداری توسط شرکت نوافرمد بومی سازی شده است و هیچ گونه وابستگی خارجی وجود ندارد.

(۲) نیروی انسانی متخصص با دانش تخصصی جهت تولید بیکربنات سدیم دیالیز و دارو در این شرکت مشغول به کار شده و آموزش دیده و رشد کرده است که می تواند در جهت توسعه بیشتر این صنعت و صنایع مشابه نقش آفرینی کند.

(۳) مواد اولیه صد در صد داخلی بوده، نیاز به ارز و واردات نمی باشد و یک کالای ۱۰۰٪ ایرانی است.

(۴) فرایند تولید مشابه شرکت های بزرگ اروپایی به صورت پیوسته و کاملاً منطبق بر استانداردهای GMP اروپا و الزامات فارماکوپه دارویی بوده، ظرفیت مورد نیاز کل نیاز کشور را - که در حدود ۳۰۰۰ تن در سال است - تامین می کند.

(۵) امکان تولید مازاد و صادرات به کشورهای منطقه به صورت رقابتی وجود دارد.

(۶) با توجه به اینکه واردات این ماده جهت دیالیز بیش از ۹۰٪ واردات را تشکیل می دهد و از طرفی هزینه های حمل و نقل بالایی برای آن پرداخت می گردد، صرفه جویی ارزی قابل توجهی برای صنایع دارویی و دیالیز کشور (حدود ۳ میلیون یورو) در پی خواهد داشت.

با توجه به موارد فوق قطعاً این صنعت که توسط متخصصان داخلی از ایده تا عمل بومی سازی شده و به بهره برداری رسیده است، می تواند نقش مهمی در اقتصاد دانش بنیان کشور عزیزمان داشته باشد و مستحق توجه و حمایت بیشتر مسوولان کشور است.

# ممیزی با رویکرد ارزش افزوده و با رعایت چرخه PDCA

## مقدمه:

ممیزی عبارت است از یک فرآیند کامل موثر در بهبود عملکرد سازمان و ممیزین در این فرآیند نقش ارزنده ای را برای سازمان و مدیران آنها ایفا می نمایند. اگر بپذیریم که مدیران امروزه مدیران ده یا پانزده سال قبل نیستند و اکثراً با مفاهیم مدیریت کیفیت آشنا هستند، بنابر این آنچه که آنها نیاز دارند فراتر از یک گواهینامه است. آنان می خواهند با استفاده از نظرات ممیزان، حوزه های قابل بهبود و نقاط ضعف خود را شناسایی نمایند اما این نقاط ضعف صرفاً محدود به نوشتن یا نوشتن یک دستورالعمل یا روش اجرایی نمی شود. بلکه مدیران علاقه مند هستند میزان بهبود حاصله و ارزش ایجاد شده ناشی از استقرار سیستم های مدیریت را در سازمان اندازه گیری نمایند. بنابراین ممیزی ارزش افزوده و میزان بهبود سازمان با استفاده از رویکرد PDCA می تواند به یاری مدیران امروزی بیاید. تلاش مولف این بود که بتواند معیارهای اندازه گیری اثربخش سیستم های مدیریت را براساس اصول هشتگانه مدیریت کیفیت و با تاکید بر چرخه بهبود مستمر و نگاه مالی به سازمان و سیستم مدیریت کیفیت ارائه نماید.



دکتر بهران قطبی  
مدرس، مشاور و سر ممیز  
سیستم های مدیریتی

## ممیزی اصل اول- مشتری مداری

این اصل به عنوان یکی از اصول اساسی مدیریت کیفیت و استاندارد ایزو ۹۰۰۱ ویرایش ۲۰۰۰ بوده و تعداد کثیری از معیارهای استاندارد براساس این اصل تدوین شده اند. حال با در نظر گرفتن چرخه PDCA ممیزی هر یک از قسمت های چرخه به شرح ذیل انجام خواهد شد.

## ممیزی اصل دوم- رهبری

رهبری عبارت است از وحدت رویه در اهداف و جهت گیری های سازمان، مطابق استاندارد. مدیران بایستی بتوانند محیطی را در داخل سازمان ایجاد نمایند که کارکنان قادر باشند به طور کامل در رسیدن به اهداف سازمان مشارکت نمایند. حال آنچه که برای ممیزان در این اصل حائز اهمیت خواهد بود، ممیزی سبک رهبری سازمان در رسیدن به اهداف می باشد. در جدول زیر با رویکرد PDCA موارد ممیزی مشخص شده است.

موارد ممیزی	PDCA
<p>الف-ممیزی برنامه ریزی برای رهبری صحیح</p> <p>۱-ممیزی کارت امتیاز متوازن</p> <p>۲-ممیزی عوامل بحرانی و کلیدی برای سازمان در رسیدن به اهداف</p> <p>۳-ممیزی توسعه سازمان</p> <p>۴-ممیزی مدیریت ریسک</p> <p>۵-ممیزی تجزیه و تحلیل عوامل محیطی و داخلی سازمان در اندازه گیری نقاط قوت، ضعف و فرصتها و تهدیدات</p> <p>۶-ممیزی خود ارزیابی های انجام شده توسط سازمان</p> <p>۷-ممیزی برنامه ریزی ها برای موفقیت سازمان</p> <p>۸-ممیزی مسئولیت ها و اختیارات</p> <p>۹-ممیزی صلاحیت ها و شایستگی ها در سازمان</p> <p>۱۰-ممیزی ماتریس اختیارات</p>	<p>PLAN</p>
<p>ب-ممیزی اجرای رهبری</p> <p>۱-ممیزی مدیریت بر مبنای هدف و فعالیتهای انجام شده برای رسیدن به هدف</p> <p>۲-ممیزی ارتباطات داخلی سازمان</p> <p>۳-ممیزی فرآیند تامین انگیزه کارکنان در رسیدن به اهداف</p> <p>۴-ممیزی ارتباطات عمودی، بالا به پایین و برعکس</p> <p>۵-ممیزی ارزش افزوده</p> <p>۶-ممیزی هزینه های عمر محصول</p>	<p>DO</p>
<p>ج-ممیزی کنترل نحوه رهبری</p> <p>۱-ممیزی ممیزی های داخلی</p> <p>۲-ممیزی هزینه های صرفه جویی شده در سازمان</p> <p>۳-ممیزی ضرایب ریسک</p> <p>۴-ممیزی سود سرمایه به کار رفته در سازمان</p> <p>۵-ممیزی نتایج حاصل از بکارگیری تکنیکهای آماری</p>	<p>CHECK</p>
<p>د-ممیزی اقدامات اصلاحی برای بهبود رهبری</p> <p>۱-ممیزی میزان کارایی سازمان</p> <p>۲-ممیزی میزان اثربخشی سازمان</p> <p>۳-ممیزی اهداف تحقق یافته و اهداف جدید تعریف شده</p> <p>۴-ممیزی میزان تقدیرنامه ها و پاداش های دریافتی</p> <p>۵-ممیزی معیارهای اندازه گیری عملکرد سازمان</p>	<p>ACT</p>

موارد ممیزی	PDCA
<p>۱-بازاریابی سازمان برای شناخت بیشتر مشتریان و گزارش بازخور شناخت بازار</p> <p>۲-مستندات مربوط به ارتباط با مشتری</p> <p>۳-مستندات تحقیقات در بازار و آنالیز بازار</p> <p>۴-برنامه ریزی استراتژیک سازمان و تجزیه و تحلیل فرصتهای بازار، تهدیدات، نقاط قوت و ضعف سازمان</p>	<p>PLAN</p> <p>الف-ممیزی برنامه ریزی برای مشتری مداری</p>
<p>۱-ممیزی میزان انطباق محصول آماده برای تولید با نیازهای مشتری</p> <p>۲-ممیزی سیستم برنامه ریزی و تامین مواد اولیه</p> <p>۳-ممیزی تایید محصول تولید شده</p> <p>۴-ممیزی مدیریت ارزش</p> <p>۵-اندازه گیری میزان رضایت مشتری از محصول تولیدی</p>	<p>DO</p> <p>ب-ممیزی اجرای مشتری مداری</p>
<p>۱-ممیزی سیستم BSC و نحوه اجرای استراتژی های مشتری محوری در واحدها</p> <p>۲-ممیزی ترازایی سازمان با سازمان های موفق</p> <p>۳-ممیزی روند رضایتمندی ها</p>	<p>CHECK</p> <p>ج-ممیزی کنترل مشتری مداری</p>
<p>۱-ممیزی افزایش بهره وری در منابع تولید</p> <p>۲-ممیزی اثربخشی فعالیتهای ناشی از بازاریابی و شناخت نیازهای مشتری</p> <p>۳-ممیزی میزان بهبود در فرآیندها و فعالیتهای محصولات</p> <p>۴-ممیزی اهداف تامین شده و اهداف جدید</p> <p>۵-ممیزی میزان تقدیرنامه ها و تشکرات دریافت شده از مشتریان</p> <p>۶-ممیزی فیدبک دریافت شده از مشتریان</p>	<p>ACT</p> <p>د-ممیزی اقدامات اصلاحی در مشتری مداری</p>

### ممیزی اصل سوم-مشارکت کارکنان

بهبود مستمر و خلق ارزش افزوده در سازمان بدون محوریت نیروی انسانی تحقق نمی‌یابد. نیروی انسانی بعنوان هسته اصلی تمامی فعالیت‌های بهبود کیفیت در سازمان هستند. در اکثر سازمان‌هایی که بعد از استقرار سیستم مدیریت کیفیت، کارکنان سازمان مشارکت در تداوم و بهبود مستمر نداشته باشند. فعالیت‌های بهبود کیفیت رو به کاهش رفته است. در این سازمانها به لحاظ عدم انگیزه کافی نیروی انسانی، میزان مشارکت کاهش یافته و سازمان قادر به ادامه روند رو به بهبود خود نمی‌شود. برای این منظور ممیزی مشارکت کارکنان را با استفاده از چرخه PDCA به صورت ذیل ممیزی خواهند کرد.

### ممیزی اصل چهارم-رویکرد فرآیندی

نتایج مطلوب در سازمان و ارزش افزوده موقعی تحقق می‌یابد که فعالیتها و منابع مرتبط بصورت فرآیندی مدیریت شده باشند.

حال برای اینکه رویکرد فرآیندی اثربخش باشد و صرفاً ممیزی فلوچارتها و ارتباطات همراه کننده که سازمانها مجبور به تهیه آن هستند نباشد ممیزین برای اطمینان از اثربخش فرآیندها موارد ذیل را ممیزی می‌کنند:

موارد ممیزی		PDCA
۱-ممیزی نحوه شناسایی فرآیندها ۲-ممیزی الویت بندی فرآیندها و نحوه ارزش گذاری فرآیندها ۳-ممیزی فرآیندهای تحقق محصول و کنترل کیفیت فرآیندها ۴-ممیزی فرآیند توالی و تعامل فرآیندها	الف-ممیزی برنامه ریزی برای رویکرد فرآیندی	PLAN
۱-ممیزی نحوه تخصیص منابع به فرآیندها ۲-ممیزی بودجه بندی فرآیندها ۳-ممیزی برنامه ریزی تخصیص بودجه به فرآیندها ۴-ممیزی نحوه شناسایی و جذب اعتبارات برای بهبود فرآیندها ۵-ممیزی کنترل منابع استاندارد تخصیص یافته و واقعی	ب-ممیزی اجرای فرآیندها	DO
۱-ممیزی فرآیندهای اندازه گیری شده ۲-ممیزی شاخص های فرآیندها ۳-ممیزی میزان اندازه گیری معیارهای قابل پذیرش فرآیندها ۴-ممیزی میزان بهبود حاصله در فرآیندها ۵-ممیزی تراز یابی فرآیندها ۶-ممیزی میزان بازگشت اقتصادی و مالی و صرفه جویی فرآیندها	ج-ممیزی کنترل میزان استقرار نگرش فرآیندی	CHECK
۱-ممیزی میزان رسیدن به اهداف ۲-ممیزی میزان بهبودهای حاصله ناشی از اقدامات اصلاحی ۳-ممیزی میزان رضایتمندی سهامداران از کاهش هزینه ها ۴-ممیزی میزان رضایتمندی سهامداران از افزایش درآمدها	د-ممیزی اقدامات اصلاحی بهبود رویکرد فرآیندی	ACT

موارد ممیزی		PDCA
۱-ممیزی ماتریس اختیارات کارکنان ۲-ممیزی ماتریس صلاحیت ها و شایستگی ها برای احراز پست ها ۳-ممیزی مدیریت بر مبنای هدف و نقش کارکنان در اهداف ۴-ممیزی توسعه مشاغل سازمان ۵-ممیزی میزان مسئولیت مدیران و کارکنان ۶-ممیزی برنامه ریزی های موفقیت با تمرکز بر جایگاه کارکنان	الف-ممیزی برنامه ریزی برای مشارکت کارکنان	PLAN
۱-ممیزی فرآیندهای نظارتی بر توسعه مشاغل ۲-ممیزی آموزش های حین کار ۳-ممیزی تیم سازی ها ۴-ممیزی توسعه مدیریت ۵-ممیزی گروه های متمرکز ۶-ممیزی پاداش های پرداخت شده و برنامه های تشویق ۷-ممیزی ارتباطات درون سازمانی ۸-ممیزی فرآیند ارتباط مدیران با کارکنان ۹-ممیزی سیستم پیشنهادات و مدیریت مشارکتی	ب-ممیزی فرآیند اجرای مشارکت کارکنان	DO
۱-ممیزی تراز یابی ۲-ممیزی رضایتمندی کارکنان ۳-ممیزی اندازه گیری عملکرد کارکنان ۴-ممیزی روند رضایتمندی ها	ج-ممیزی کنترل میزان مشارکت کارکنان	CHECK
۱-ممیزی میزان افزایش کارایی ۲-ممیزی افزایش بهبود بهره وری ۳-ممیزی بهبود در فرآیندها و محصولات ۴-ممیزی اهداف تحقق یافته ۵-ممیزی میزان پاداش ها و قدردانی های بعمل آمده	د-ممیزی اقدامات اصلاحی برای مشارکت بیشتر کارکنان	ACT

### ممیزی اصل پنجم- رویکرد سیستمی به مدیریت

شناسایی، درک و مدیریت فرآیندهای مرتبط به هم با رویکرد سیستماتیک نقش مهمی در اثربخشی و کارایی در رسیدن به اهداف سازمان دارد. موارد ممیزی در این اصل با رعایت چرخه PDCA به صورت ذیل خواهد بود.

### ممیزی اصل ششم- بهبود مستمر

بهبود مستمر عملکرد کلی سازمان می بایست بعنوان یکی از اهداف اصلی سازمان باشد. کلید اصلی در موفقیت پایدار در تحقق مزیت‌های مالی و اقتصادی عبارت است از بهبود مستمر و اثربخش فرآیندهای تعریف شده. اصول یکی از عوامل مهم در بهبود مستمر تعهد مدیریت در اجرای اصول هشتگانه مدیریت کیفیت است. مزیت بکارگیری ابزارها و نحوه ممیزی‌های اشاره شده می تواند به ایجاد ارزش افزوده و بهبود مستمر در سازمان منجر شود. درک این نگرش و اینکه نیازهای کلیه ذینفعان می بایست تامین شود و سازمان توانایی لازمه را در تامین این نیازها و اجرای تغییرات به موقع برای بهبود مستمر دارد از اهمیت ویژه ای برخوردار است. برای ممیزی این توانمندی موارد ذیل مورد ممیزی قرار خواهد گرفت:

PDCA	موارد ممیزی
PLAN	۱- ممیزی برنامه ریزی استراتژیک سازمان ۲- ممیزی ترازبایی ۳- ممیزی اقدامات پیشگیرانه ۴- ممیزی تعاملات فرآیندها ۵- ممیزی خودارزیابی
DO	۱- ممیزی توسعه سیستم ها ۲- ممیزی مدل های تعالی و مدیریت کیفیت استقرار یافته ۳- ممیزی نقاط بحرانی سازمان ۴- ممیزی ارزیابی های انجام شده از عملکرد سازمان ۵- ممیزی نتایج حاصل از کنترل آماری فرآیندها ۶- ممیزی سیستم های یکپارچه استقرار یافته ۷- ممیزی مدیریت ارزش
CHECK	۱- ممیزی ممیزی های داخلی و خارجی و میزان اثربخشی آنها در راستای اهداف ۲- ممیزی ترازبایی های انجام شده ۳- ممیزی اقدامات اصلاحی ۴- ممیزی هزینه های صرفه جویی شده در سازمان ۵- ممیزی ضرایب ریسک کاهش یافته در سازمان
ACT	۱- ممیزی میزان بهبود حاصله در سازمان ۲- ممیزی اثربخشی بهبود یافته ۳- ممیزی عملکردهای بهبود یافته ۴- ممیزی اهداف جدیدی تعریف شده ۵- ممیزی میزان تقدیرنامه های دریافت شده

ممیزی منابع و فرصتهای ایجاد شده برای بهبود مستمر	قدم های طی شده	بازنگری اقدامات انجام شده
۱- ممیزی بازخورد مشتریان ۲- ممیزی عملکردهای مالی سازمان ۳- ممیزی نتایج حاصل از خودارزیابی ها ۴- ممیزی محصول ۵- ممیزی نتایج ممیزی های سیستم ۶- ممیزی ارزش حاصله از محصول و خدمات ۷- ممیزی منابع انسانی ۸- ممیزی رضایتمندی کارکنان ۹- ممیزی سیستم پیشنهادات ۱۰- ممیزی کمیته های حل مساله ۱۱- ممیزی عوامل خارج سازمانی از قبیل میزان انطباق با قوانین و مقررات، ممیزی میزان تحقق نیازهای اجتماعی و نیازهای جامعه	۱- ممیزی تجزیه و تحلیل دادهها ۲- ممیزی روند توسعه سازمان ۳- ممیزی خودارزیابی ها ۴- ممیزی ارزیابی نتایج کلیدی سازمان ۵- ممیزی اهداف و نتایج حاصله از بالا به پایین سازمان	۱- ممیزی میزان بودجه اختصاص یافته ۲- ممیزی نسبت های مالی ۳- ممیزی طرح های استراتژی اجرا شده ۴- ممیزی صرفه جویی در هزینه ها ۵- ممیزی جریان نقدینگی ۶- ممیزی هزینه های سرمایه گذاری ۷- ممیزی نتایج اقتصادی و مالی سازمان

### ممیزی اصل هفتم- رویکرد واقعی در تصمیم گیری ها

تصمیم گیری های اثربخش در سازمان بر مبنای آنالیز داده ها و اطلاعات انجام می شود. برای اطمینان از این فرآیند ممیزان اقدام به موارد ذیل در چرخه PDCA خواهند کرد.

PDCA	موارد ممیزی
PLAN	الف- ممیزی برنامه ریزی تصمیم گیری واقعی ۱- ممیزی برنامه ریزی برای جمع آوری داده ها ۲- ممیزی تراز یابی ۳- ممیزی برنامه ریزی تامین منابع سازمان ۴- ممیزی برنامه ریزی تامین مواد اولیه ۵- ممیزی تجزیه و تحلیل نقاط قوت، ضعف، فرصتها و تهدیدات ۶- ممیزی بازگشت سرمایه ۷- ممیزی آنالیز روند مالی سازمان ۸- ممیزی میزان اختیارات کارکنان ۹- ممیزی میزان ریسک سازمان
DO	ب- ممیزی فرآیند تصمیم گیری واقعی ۱- ممیزی اندازه گیری و تجزیه و تحلیل داده ها ۲- ممیزی کنترل محصول نامنطبق ۳- ممیزی ارزیابی عملکرد سازمان ۴- ممیزی مدیریت دانایی در سازمان ۵- ممیزی ممیزی ها ۶- ممیزی بازنگری مدیریت
CHECK	ج- ممیزی کنترل تصمیم گیری واقعی ۱- ممیزی آنالیز داده ها و ارزیابی های انجام شده ۲- ممیزی تراز یابی و نتایج آن ۳- ممیزی آنالیز بازار ۴- ممیزی تجزیه و تحلیل های پارتو ۵- ممیزی ارزیابی تامین کنندگان
ACT	د- ممیزی اقدامات اصلاحی برای تصمیم گیری واقعی ۱- ممیزی میزان بهبود حاصله در سازمان ۲- ممیزی محصولات جدید تولید شده ۳- ممیزی بهبود در فرآیندها و عملکردهای سازمان ۴- ممیزی قدردانی های بعمل آمده از سازمان

### ممیزی اصل هشتم- ارتباط موثر با تامین کنندگان

یک سازمان و تامین کنندگانش باهم تعامل داشته و روابط موثر بین آنان می تواند توانمندی همزمان آنها را در ایجاد ارزش افزوده فراهم آورد.  
 مواردی که برای اطمینان از این ارتباط موثر مورد ممیزی قرار خواهد گرفت عبارتند از:

PDCA	موارد ممیزی
PLAN	الف- ممیزی برنامه ریزی برای توانا سازی تامین کنندگان ۱- ممیزی برنامه های توانمندسازی تامین کنندگان ۲- ممیزی کانال های تعریف شده برای تسهیل در ارتباط ۳- ممیزی برنامه های استراتژیک منابع ۴- ممیزی تجزیه و تحلیل نقاط ضعف و قوت تامین کنندگان ۵- ممیزی آنالیز هزینه تامین مواد ۶- ممیزی برنامه ریزی ارزیابی از تامین کنندگان
DO	ب- ممیزی فرآیند اجرای ارتباط با تامین کنندگان ۱- ممیزی نحوه انتخاب تامین کنندگان ۲- ممیزی بازدید از محل تامین کنندگان ۳- ممیزی نحوه ارزیابی تامین کنندگان و پیمانکاران ۴- ممیزی ارتباط مشتریان با تامین کنندگان ۵- ممیزی ارزیابی مشتریان از تامین کنندگان ۶- ممیزی سیستم های خرید
CHECK	ج- ممیزی کنترل میزان ۱- ممیزی معیارهای بازنگری شده برای انتخاب تامین کنندگان ۲- ممیزی تراز یابی ۳- ممیزی ارزیابی عملکرد تامین کنندگان ۴- ممیزی روند ارتباط با تامین کنندگان
ACT	د- ممیزی اقدامات اصلاحی ۱- ممیزی میزان بهبود در ارتباط با تامین کنندگان ۲- ممیزی میزان رسیدن به اهداف ۳- ممیزی بهبود فرآیند مشتریان با تامین کنندگان ۴- ممیزی بهبود حاصل در ارتباط با پیمانکاران

# Healthcare Market Insights in East Africa



Amirali Baha  
Business Development Manager of HOSPITECH

## Introduction

**According to the International Finance Corporation (IFC), Sub-Saharan Africa has about 11% of the world's people, but it carries 24% of the global disease burden in human and financial costs. Almost half the world's deaths of children under five take place in Africa.**

**This challenge is significant but not insurmountable.**

**There is a tremendous opportunity to leverage the private sector in ways that improve access and increase the financing and quality of healthcare goods and services throughout Africa.**

**In a region where public resources are limited, the private sector is already a significant player. Around 60% of healthcare financing in Africa comes from private sources, and about 50% of total health expenditure goes to private providers.**

Sub-Saharan Africa's improving economic performance means that the demand among all sectors of society for healthcare is poised to increase still further, says the IFC.

15 Reasons to invest in East Africa

- 1- Market access to more than 145.5 million people;
- 2- Combined GDP size of about US\$ 147.5 billion;
- 3- The world's fastest reforming region in terms of business regulation;
- 4- Simplified investment procedures and facility provided by national investment promotion agencies;
- 5- Generous incentives offered;
- 6- Vibrant and upcoming capital and securities market;
- 7- High level of intra-regional trade and cross-border investments;
- 8- Numerous investment opportunities traversing all sectors;
- 9- Abundant labor force - educated, trained, mobile, skilled and enterprising;
- 10- English is widely spoken; it is one of or the only official language in at least four of the five Partner States;
- 11- Insurance against non-commercial risk by Multilateral Investment Guarantee Agency and Africa Trade Insurance Agency;
- 12- Sanctity of private property guaranteed by national constitutions;
- 13- Stable political environment and high level of governance and democracy;
- 14- Consumer loyalty; and

15- A warm and hospitable people

Kenya Medical Market Insights

As an East African business

hub and a key pharmaceutical market, Kenya is already a host to many multinationals, mostly through local representative offices or distributors, according to a report by Fitch Solutions.

Authorities are also investing in regulatory improvement initiatives, which will complement their efforts to achieve universal healthcare coverage. On the other hand, some foreign players

may remain wary of committing to the market due to the prevalence of counterfeit medicines, low per capital purchasing power and the uncertain funding base.

The country has made significant progress in tackling long-standing issues, such as high child and maternal mortality rates. In spite of the fact that a substantial proportion of the population lives in rural areas

Kenya continues to present challenges in relation to access and quality of care. Authors of the report remain optimistic regarding the trajectory of Kenya's healthcare system, though adequate and sustained financing may be difficult to secure.

Fitch Solutions suggest that the Kenyan medical device market will record double-digit growth in local currency terms over the 2017-2022 period, and weaker growth in US dollar terms due to the depreciation of the Kenyan shilling,

according to Fitch Solutions. The market will remain heavily reliant on imports due to domestic manufacturers focusing on basic consumables. The Equitable Division of Revenue Bill and ambitions of achieving universal healthcare coverage will benefit medical device manufacturers.

Tanzania Medical Market Insights

Tanzania exemplifies the developing world's struggle to achieve 'middle-income' country status while confronting widespread poverty and substantial health challenges-such as persistently high child and maternal mortality, human immunodeficiency virus/ acquired immune deficiency syndrome (HIV/AIDS), tuberculosis (TB), and malaria, according to latest research by Export.gov.

Tanzania has made a number of important public health achievements in recent years, including a decline in childhood deaths. Between 2003 and 2012, HIV prevalence fell from 7.0 to 5.1%, while the number of patients receiving life-saving HIV treatment has nearly tripled over the last five years.

While Tanzania has made progress in reducing under-five mortality, maternal, newborn, and child health can still be improved. Tanzania must also continue to battle HIV/AIDS and other health issues such as tuberculosis, malaria, respiratory infections, and diarrhea. These issues are exacerbated by underlying food insecurity and nutritional deficiencies. Tanzania also has some of the lowest coverage rates of health personnel in the world.

Medical devices are regulated by the Tanzanian Food and Drugs Authority (FDA) and devices are classified according to risk into Classes A, B, C, and D. Once an application has been accepted and paid for, the evaluation process will take up to 270 days and licenses issued in Tanzania are valid for five years. An authorised representative is required in order to register a medical device in Tanzania.

Uganda Medical Market Insights

Across Uganda, both public and private sub-sector players provide health services to the people of Uganda. According to the Ministry of Health, the government contributes about 66% of the service delivery outlets. These include national and regional hospitals including a tiered system of health centers, which handle a range of services.

Private health providers comprise Private Not-for-profit organisations (PNFPs), private-for-profit health

care providers (PFPs) also known as commercial health care providers, and traditional and complementary medicine practitioners (TCMPs).

Nearly 70% of the facility-based PNFP organisations exist under umbrella organisations; the Uganda Catholic Medical Bureau (UCMB) and the Uganda Protestant Medical Bureau (UPMB).

The Uganda Orthodox Medical Bureau (UOMB) and the Uganda Muslim Medical Bureau (UMMB) represent more than 5% of the health providers.

According to Export.gov, the leading sub-sectors in medical equipment in Uganda include record management equipment and systems; ultrasound; electrocardiographs; Dopplers for obstetrics; pulse oximeters; ventilators; cardiac echo machines; treadmill stress machines; and lab equipment (including equipment needed for microbiology, hematology, chemistry, and histopathology).

With Uganda's lack of medical infrastructure and large influx of donor support for health programs, demand for medical equipment continues to rise.

The regulatory landscape for medical devices and diagnostics in Uganda has been found to be weak and inefficient and there is a need for better standards to suit the local market.

Rwanda Medical Market Insights

In the last two decades, Rwanda's health sector has known tremendous improvements. Major breakthroughs in medical technology have been

achieved, community-based health care was enhanced, and people's mindsets towards healthcare issues were significantly altered for the better.

According to US Government agency Export.gov, current demand is dominated by equipment to diagnose and products to treat diseases such as malaria, pneumonia, respiratory infections, gynecological problems, fever and physical trauma. Demand is aligned with the prime causes of morbidity and mortality in Rwanda.

There is currently no local production of medical products and equipment in Rwanda. Local distribution is done by MPPD (Medical Procurement and Production Division) for government-owned medical facilities, BUFMAR for faith-based hospitals and centers. Both MPPD and BUFMAR use international exporters/importers to fill their warehouses through international tenders.





# اینجا "حیات" ادامه دارد...

طرح تامین و توزیع داروی مورد نیاز مددجویان

خبریه حیات صالحین مهدیار  
[www.hayatsalehin.ir](http://www.hayatsalehin.ir)  
[insta:hayat.salehin](https://www.instagram.com/hayat.salehin)



شماره حساب (بانک صادرات) ۶۰۳۷-۶۹۱۹-۹۰۴۸-۲۵۴۹



- اولین تولید کننده ی پودر بیکربنات سدیم همودیالیز در ایران
- دارای خط تولید پیوسته تمام اتوماتیک با آخرین تکنولوژی روز دنیا
- تولید انواع محلول های ضد عفونی ماشین های دیالیز و بخش های دیالیز
- دارای گواهینامه ISO9001 و HACCP، اروپا، GMP IPE-PQG

**NOVA**  
Pharmed Chemia  
شرکت نوافارم کیمیا  
[www.novapharmed.co](http://www.novapharmed.co)  
[info@novapharmed.co](mailto:info@novapharmed.co)



ICD GROUP



شرکت مهندسی تولیدی کوشا فن پارس  
تولید کننده انواع تجهیزات دندانسازی و لابراتواری



تلفن تماس: ۰۲۱-۴۲۸۰۴

وبسایت: [www.kfp-dental.com](http://www.kfp-dental.com)

آدرس دفتر مرکزی: تهران شهرک غرب بلوار فرحزادی بالاتر از بیمارستان آتیه خیابان سپهر پلاک ۴۵  
آدرس کارخانه: جاده قدیم قم، شهرک صنعتی شمس آباد، فاز ۳، بلوار سروستان، خیابان گل سرخ ۹



kfp\_dental

kfpdental

## آسیا جراح پیشرو

تولید، واردات و توزیع تجهیزات یکبارمصرف اتاق عمل و جراحی



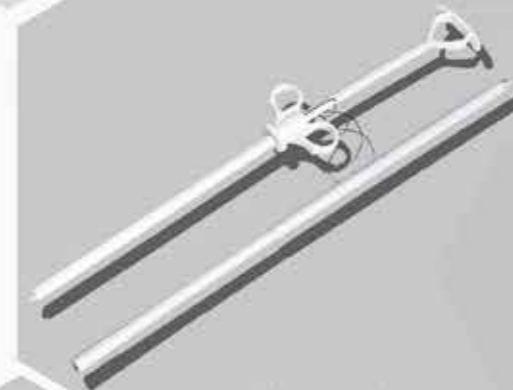
کلیپس عروقی



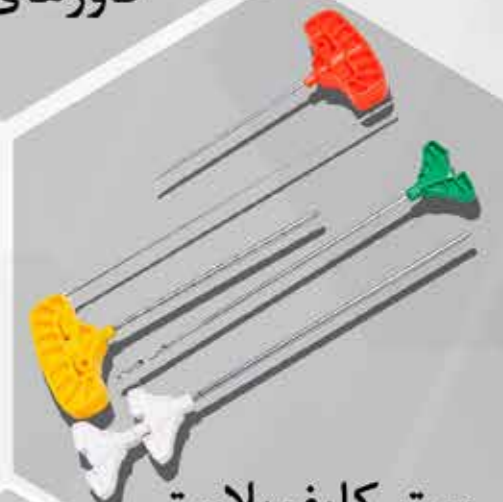
ست ساکشن ایریگیشن



کاورهای جراحی



اندوبگ



ست کایفوپلاستی



تامپون‌ها



ست ورتبروپلاستی



Scan me

آدرس: ایران - تهران - خیابان فاطمی - خیابان شیخلر - کوچه خورشید - پلاک ۲۹  
تلفن: ۱۲-۸۸۹۸۹۷۱۱ ایمیل: [INFO@ASIAJARAH.COM](mailto:INFO@ASIAJARAH.COM)

وبسایت: [WWW.ASIAJARAH.COM](http://WWW.ASIAJARAH.COM)



هر روز بهتر از دیروز ✓

صنعت تجهیزات پزشکی صایران

متنوع ترین سبد محصولات

گسترده ترین شبکه خدمات



Patient Monitors



Smart Hospital Solutions



Telemedicine Solutions



Defibrillators



Surgical Lights



Orthopedic Products



Laparoscopy System



Medical Suctions

